



खानंनान मार्थेत त्राम्य क्षा क्षा अपन Contact: 98413 59935

VOLUME - 2

CHENNAI DAILY | 4 Pages Sunday, September 04, 2022

Rs.2/-

ISSUE - 52

PM dedicates two rail projects and lays the foundation stone for 3 station redevelopment projects for Kerala at Kochi

2022: dedicated to the Nation dedicated and laid the the Doubling of foundation stone for Kuruppanthara - i m p o r t a n t K o t t a y a m - infrastructural projects Chingavanam section at Cochin International and flagged off of Airport Ltd, Kochi in Special Train - Cost of the presence of Shri the doubling project Arif Mohammed Khan, Rs.750 Crore

dedicated to the Nation the newly electrified Minister, Shri section between Kollam – Punalur and flagging off of Special Train- Cost of the project Rs. 76 Crore

Hon'ble PM laid the foundation stone for the Redevelopment of three Railway stations in Kerala-Ernakulam Junction, Ernakulam Town and Kollam Estimated total cost of station redevelopment projects - Rs.1059 Crore

Shri Narendra Modi, Hon'ble Prime Minister of India visited the state of

Chennai, Sep 04 Kerala on 1st Hon'ble PM September 2022 and Hon'ble Governor of Hon'ble PM Kerala, Shri Pinarayi Vijayan, Hon'ble Chief V. Muraleedharan, Hon'ble Union Minister of State for External Affairs & Parliamentary Affairs and other elected representatives including State Ministers from Kerala, Members of Parliament and Members of Legislative Assembly.

> Among the rail development projects PM stated that as the for the State of Kerala, entire 634 Km stretch Hon'ble Prime f



Rs.750 Crore. at the function, Hon'ble country.

Minister dedicated to Thiruvananthapuram to Doubling of 27 Km doubled now, the completed at a cost of transportation in the station redevelopment Kochi. Kuruppanthara – section will offer Rs. 76 Crore. The area. K o t t a y a m - seamless connectivity

Chingavanam section to the people of Kerala. Hon'ble

dedicated to the Nation section will offer a fillip Crore) and Kollam

Prime completed at a cost of He expressed his Minister also flagged Hon'ble PM also laid the picturesque Kollam Ernakulam Town

pleasing ambience and will be introduced world-class amenities between Ernakulam these redeveloped and Kayankulam and stations will offer to the regular operations will common man. The main function

live at Ernakulam Junction, Ernakulam Town, Kottayam and Kollam railway stations which were connected to the main venue through Video Conferencing. Elected During the function representatives at other locations attended the The happiness of the section off a special train the foundation stone for function at these projects, Hon'ble Prime Minister also being a boon to lakhs of service from Kollam to the Redevelopment of locations. Shri Prime Minister flagged off a special devotees bound for Punalur. Elucidating three Railway stations B.G.Mallya, General inaugurated the Phase train service from Sabarimala Lord the benefits of the in Kerala-Ernakulam Manager, Southern 1A of Kochi Metro K o t t a y a m t o Ayyappa Temple from section in his address, Junction (Estimated Railway, Shri between SN junction to Ernakulam. Speaking various parts of the Hon'ble PM said that cost:Rs.445 Crore), R.Mukund, Divisional Vadakkekotta. Railway Manager, Hon'ble PM also laid Hon'ble PM - Punalur electrified (Estimated cost:Rs.226 Thiruvananthapuram the foundation stone for and Principal Heads of the Phase-2 of Kochi the newly electrified to tourism besides (Estimated cost:Rs.388 Departments of Metro from Jawaharlal section between offering fast and Crore). The Estimated Southern Railway Nehru stadium metro the Nation the Mangaluru is fully Kollam - Punalur affordable means of total cost of these three attended the function at station to Infopark,

A new MEMU

elaborated on the Express Train service futuristic infra, (T.No.16309/16310) commence from 2nd September 2022. Two of Hon'ble Prime pairs of Passenger Minister was beamed Train services (T.Nos.06661/06669 & 06666/06670) presently operated in Kollam - Punalur section will be converted into MEMU services and commence operations from 2nd September 2022.

> Apart from Railway Kakkanad.

n Earn Back Revolution Starts Paizatto - India's First Ever Digital Referral Marketplace (DRM) Mobile App Launched

Chennai, Sep 04 Application. 2022: Most apps or UPI payment options give launch event, Mr. A M customers cashback in Vikrama Raja, President terms of vouchers, cashback coupons and app points. These have little value and are not useful for the customer. Upon any purchase or payment, customers are flooded with coupons which they never use. However, in Paizatto's revolutionary Earn Back, customers earn back money with every purchase. The app also facilitates second and third-tier shop owners to grow their businesses.

held in Hotel Accord sales through repeat Metropolitan, Chennai, Mr Sri Jayantilal J Challani- President, The Jewellery and Diamond Trader's Association, space and the analytics Madras, Mr AM helps them to get more Vikrama Raja, President- Tamil Nadu Vanigar Sangankalin Peramaippu, Mr D Venkataraman, Retail Head - Southern Region Retailers Association of India and Mr KT Srinivasa Raja, Managing Director-Adyar Ananda Bhavan launched Paizatto - a Digital Referral Marketplace (DRM) that connects vendors and consumers through a dedicated Mobile

Speaking at the

of Tamil Nadu Vanigar Sangankalin Peramaippu said "I am glad that Paizatto is launched in Namma Chennai. Since the arrival of online stores and super stores, small vendors have struggled to retain customers. I believe Paizatto App stimulates the shopping experience for essential goods through its unique Earn Back Program. The Earn Back system cultivates customer At the launch event loyalty and increases customer footfall. Also, Paizatto's marketing support for the vendor in the digital marketing insights on sales."

> Mr.D Venkataraman, Retail Head - Southern Region Retailers Association of India spoke at the event and reiterated the benefit of the Paizatto app to customers. He says "Most apps or UPI payment options give customers cashback vouchers or app points which are of no value". The value benefit of



app's Earn Back helps purchase at an affiliated

Paizatto is part of Opalyte Services Private Limited - a startup based out of Chennai, established by young entrepreneurs with an excellent track record in technology, retail business, customer retention and brand establishment.

Explaining the these cashback coupons simple process of free

customers lose, shops and earn more However, the Paizatto money, Mr.Deepak H, Founder & Director of customers with every Paizatto said that "We are glad to be the first company to bring DRM to Chennai and we will expand to every district of Tamil Nadu soon. Paizatto can be used in all categories of shopping except for certain sensitive and banned items. Paizatto is also tested and audited in all UPI platforms and our collaboration with the leading Fintech banks like ICICI Bank and IDFC Bank makes

projects is Rs.1059

Crores. Hon'ble PM

PRESS

the only company to concluded. give real Earn Back and not just accumulating points. Besides getting Earn Back for every purchase at the Paizatto affiliated stores through the dedicated QR code, consumers also earn money through a referral network, when the referred friends or relatives make a purchase. Paizatto App also updates the consumers with products and offers from the nearby stores and instant delivery, based on the value of purchase through the stores. We are looking at 50,000 Elaborating on the affiliated stores / 10, 00, Earn Back Program, 000 consumers in the

Mr. Vijay Lodha, Co- first year and triple it in Founder said "Paizatto is the second year." he

Mr.Goutham Challani, Co-Founder quoting Paizatto's motto "every penny spent must earn a penny", spoke about the immense benefits it brings to vendors and consumers. With a click of a button, Paizatto provides complete analytics of sales details for the vendors and referrals purchase details for the consumers. Paizatto's Earn Back Program is to ensure consumer loyalty to the vendors and help them to increase their sales and also reward the consumers for their loyalty.





2022:

போக்குவரத்து

செயல்படும்.

umantid gaduatsassın Baas அன்னை சிறப்பு பள்ளி Contact: 98413 59935

ஐ சி, திகழ்கிறது.

முன்னணி கனரக வாகன

மலர் 2

சென்னை

தினசரி

பக்கம்

ஞாயிற்றுக்கிழமை, செப்டம்பர் 04,

சென்னை, செப்டம்பர் 04,

போக்குவரத்தின்

2022

4 பக்கங்கள்

எதிர்கால போக்குவரத்து (மொபிலிட்டி) தீர்வுகளை துரிதமாக்க ஐஐடி மெட்ராஸ்

இன்குபேஷன் பிரிவுடன் கூட்டுவகிப்பை மேற்கொள்ளும் டெய்ம்ளர் இந்தியா

ரூ.2/-

இதழ் 52

பைசாடோ - இந்தியாவின் முதல் டிஜிட்டல் ரெஃபரல் மார்க்கெட் ப்ளேஸ் மொபைல் ஆப் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டது

சென்னை, செப்டம்பர் பெரும்பாலான 04. 2022: செயலிகள் அல்லது யுபிஐ ஆப்ஸ்கள், கட்ட ண வாடிக்கையாளர்களுக்கு வவுச்சர்கள், கேஷ்பேக் கூப்பன்கள் மேற்று ம் பாயிண்ட்ஸ் அடிப்படையில் கேஷ்பேக்கை வழங்குகிறது. இவை பெரும்பாலும் ∝. வாடிக்கையாளர்களுக்கு பயன்படு வதில்லை. எந்தவொரு பொருள் வாங்கும்போது அல்லது பயன்படாத கூப்பன்களே வழங்கப்படு கிறது.

செலுத்தும்போது,வாடிக்கை யாளர்களுக்கு பெரிதும் இருப்பினும், பைசாடோ-வின் புரட்சிகர ஏர்ன் பேக்கில், வாடிக்கையாளர்கள் ஒவ்வொரு முறை பொருள் வாங்கும் போதும் பரி மாற்றத் திற்கு தகுந்தாற்போல் பணத்தை திரும்ப பெறுகிறார்கள். இது போன்ற சலுகைகளினால் இரண்டாம் மற்றும் மூன்றாம் அடு க்கு க டை உரிமையாளர்களும் தங்கள் வணிகத்தை வளர்க்கவும் மொபைல் செயலி உதவுகிறது. பைசாடோ பிரத்யேக மொபைல் அப்ளி கேஷன் மூலம் விற்பனையாளர்கள் மற்றும் நுகர்வோரை இணைக்கும் டி ஜி ட் ட ல் ரெஃபரல் மார்க்கெட் ப்ளேஸ் ஆகும்.

சென்னை, அக்கார்டு மெட்ரோபாலிட்டன் ஹோட்டலில் நடைபெற்ற பைசாடோ செயலி அறிமுக விழாவில், சென்னை நகை மற்றும் வைர வியாபாரிகள் சங்கத்தின் தலைவர் திரு ஸ்ரீ ஜெயந்திலால் ஜே. சல்லானி, தமிழ் நாடு வணி கர் சங்கங்களின் பேரமைப்பு தலைவர் திரு.விக்கிரம ராஜா, தென் மண்டல ரீடெய்லர் அசோசியேஷன் ஆஃப் இந்தியா ரீடெய்ல் தலைவர் டி. வெங்கடராமன் மற்றும் அடையார் ஆனந்த பவன் நிர்வாக இயக்குனர் திரு கே.டி. ஸ்ரீனிவாச ராஜா மற்றும் பைசாடோ-வின் பாயிண்ட்டுகளை திறுவனர்கள், இச்செயலியை வழங்குகின்றன. அறிமுகப்படுக்கினார்கள். அறிமுக விழாவில் பேசிய வ ணி கர் தமிழ் நாடு சங்கங்களின் பேரமைப்பின் தலைவர் திரு.விக்கிரமராஜா, வாடிக்கையாளர்கள் அதை பைசாடோ சென்னையில் அறிமுகப்படுத்தப்பட்டதில் பதிழ்ச்சி அடைகிறேன். பேக், இணைக்கப்பட்ட ஆன்லைன் ஸ்டோர்கள்



வருகைக்கு பிறகு, சிறு வியாபாரிகள் வாடிக்கையாளர்களை தக்க Сиплиц வருகின்றனர். பைசாடோ செயலி அதன் தனித்துவமான ஏர்ன் பேக் திட்டத்தின் மூலம் அத் தியாவ சிய பொருட்களுக்கான ஷாப்பிங் அனுபவத்தை தூண்டுகிறது என்று நான் நம்புகிறேன். பேக் சிஸ் டம் ஏர்ன் ஆதரவை வாடிக்கையாளர் . வளர்க்கிறது. மீண் டும் ண் வாடிக்கையாளர்களின் வருகை மூலம் விற்பனையை அதிகரிக்கிறது. டிஜிட்டல் மார்க்கெட்டிங் ஸ் பேஸ் மற்றும் பதப்பாய் வகளில் விற்பனையாளருக்கான பை சாடோவின் சந்தைப்படுத்தல் ஆதரவு விற்பனையை பற்றிய கூடுதல் நுண்ணறிவுகளை பெற

அவர்களுக்கு உதவுகிறது. தென் மண்டல ரீடெய்லர் அசோசியேஷன் ஆஃப் இந்தியா ரீடெய்ல் தலைவர் திரு டி.வெங்கடராமன் பேசுகையில் பைசாடோ செயலியின் பயனை வாடிக்கையாளர்களுக்கு மீண்டும் வலியுறுத்தினார். அவர் பேசுகையில், "பெரும்பாலான செயலி அல்லது யுபிஐ பேமெண்ட் ப் ஷ ன் கள் வாடிக்கையாளர்களுக்கு . கேஷ்பேக் வவச்சர்கள் அல் லது ஆ ப் ஸ் ்கஷப்பக கூபபனகள மற்றும கிஃப்ட் வவுச்சர்களின் மதிப்பு மிக விரைவில் в попавить இழப்பார்கள். இருப்பினும், பைசாடோ செயலியின் ஏர்ன்

மற்றும் சூப்பர் ஸ்டோர்களின் ஸ்டோரில் ஒவ்வொரு முறை

பொருள் வாங்கும்போதும்

வாடிக்கையாளர்களுக்கு

பைசாடோ ஆனது ஒபலைட் சர்வீசஸ் பிரைவேட் லி மி டெட்டின் ஒ (ந பது தியாகும். இ து சென்னையை தளமாக காண் ப தொடக்கமாகும். இது தொழில்நுட்பம், சில்லரை வணிகம், வாடிக்கையாளர் தக்கவைப்பு மற்றும் பிராண்ட் நிறுவுதல் ஆகியவற்றில் சிறந்த சாதனை படைத்த இளம் தொழில் முனை வோரால்

கடைகளில்

அதி க

நடைகளை உருவாக்கி அதிக பணம் சம்பாதிப்பதற்காக இலவசமாக பதிவு செய்யும் எளிய செயல்முறையை விளக்கி, பைசாடோவின் நிறுவனர் மற்றும் இயக்குனர் திரு.தீபக் பேசுகையில், ்டிஜிட்டல் ரெஃபரல் மார்க்கெட் ப்ளேஸ் சென்னைக்கு கொண்டுவரும் முதல் நிறுவனம் என்பதில் நாங்கள் பெரும் மகிழ்ச்சியடைகிறோம். இது விரைவில் தமிழகத்தின் து மாவட்டங்களுக்கும் விரிவுபடுத்தப்படும். சில முக்கியமான மற்றும் தடை செய்யப்பட்ட பொருட்களை தவிர னைத்து வகை ஷாப்பிங்கிலும் பைசாடோ பயன்படுத்தப்படலாம். நா கர் வோ ருக்கான பைசாடோ அனைத்து யுபிஐ இயங்குதளங்களிலும் சோதிக்கப்பட்டு தணிக்கை செய்யப்படுகிறது. மேலும் ஐசிஐசிஐ வங்கி மற்றும் ஐடிஎஃப்சி வங்கி போன்ற ஆதரவை உறுதிசெய்து, நிறுவனம், ஐடிஎஃப்சி வங்கி போன்ற ஆதற்களின் உறுத்தொடுப்பூதுச்சேரி, சென்னை, முன்னணி ஃபின்டெக் அவர்களின் விற்பனையை கோயம்புத்தூர் மற்றும் வங்கிகளுடனான எங்கள் அதிகரிக்க உதவுவதோடு, _{காஞ்}சிபுரம் ஆகிய இடங்களில் -ஒத்துழைப்பு பைசாடோவை நுகர்வோரின் ஆதரவுக்கு உள்ள ட் ட ல் பெரி வர்த்தனைகளில்

<u>சென்னையில் தனது ரீடெய்ல் விற்பனையை வலுப்படுத்துகிறது</u>.

பாதுகாப்பானதாக்குகிறது".

ஏர்ன் பேக் திட்டத்தை எதிர்காலத்திற்கு அவசியமான பற்றி இணை நிறுவனர் இடைக்காலத்திலிருந்து, திரு.விஜய் லோதா விரிவாக நீண்டகாலம் வரையிலான பேசுகையில், மட்டு மல்லாமல் நிறுவ டெய்ம்ளர் டிரக் ஏஜி உண்மையான ஏர்ன் பேக் ("டெய்ம்ளர் டிரக்") வழங்கும் நிறுவனமாகும். பிரத்தியேக சொந்தமான ஒரு துணை கியூஆர் குறியீட்டின் மூலம் நிறுவனமான டெய்ம்ளர் பைசாடோவுடன் இணைந்த இந்தியா கமர்ஷியல் கடைகளில் வாங்கும் ஒவ்வொரு பொருளுக்கும் ஏர்ன் பேக் பெறுவதை தவிர, பரிந்து ரைக்கப்பட்ட நண்பர்கள் அல்லது இன்று அறிவித்திருக்கிறது. டி உறவினர்கள் வாங்கும் போது, வாடிக்கையாளர்கள் பெயர் சூட்டப்பட்டிருக்கும் பரிந்துரை நெட்வொர்க் இந்த கூட்டுவகிப்பு மையம், மூலமாகவும் பணம் சென்னை சம்பாதிக்கிறார்கள். அமைந்துள்ள பை சாடோ செயலி, மெட்ராஸ் ரீசர்ச் பார்க்கில் அருகிலுள்ள கடைகளில் இன்று இருந்து பொருட்கள் மற்றும் வைக்கப்பட்டது. சலுகைகளை பெறும் போது புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தத்தின்கீழ், கடைகள் மூலம் வாங்கும் இனி அடிப்படையில் ஆண்டுகளில் இந்திய மதிப்பின் உடனடி டெலிவரி மூலம் நு கர் வோரை து. மேம்படுத்துகிறது. முதல் செயல்படவிருக்கும் இந்திய ஆண்டில் 50,000 இணைந்த தொழில்நுட்ப ஸ்டார்ட்அப் கடைகள் / 10,00,000 நிறுவனங்களை அடையாளம் மற்றும் காணவும், அவைகளுக்கு நு கர்வோர்கள் -இரண்டாவது ஆண்டில் வழிகாட்டல்களையும், முன்று வாய்ப்புகளையும் வழங்கவும் மடங்காகப்பார்க்கிறோம் ஐஐடி எம்ஐசி உடன்டி ஐசி என்று அவர் முடித்தார்.

திரு. கௌதம் சல்லானி, ணை நிறுவனர், பை சாடோவின் பொன்மொழியை மேற்கோள் கூட்் டு வ கி ப் பி ல் " செலவு இணைந்திருக்கும் இந்திய காட்டி, செய்யப்படும் ஒவ்வொரு போக்குவரத்து துறையின் பைசாவும் ஒரு பைசா முதல் மற்றும் ஒரே ஓ ஈ எம் சம்பாதிக்க வேண்டும்", இது நிறுவனம் என்ற பெருமையை வி யாபாரிகளுக்கும் டிஐசிவி பெறுகிறது. நுகர்வோருக்கும் கொண்டு வரும் மகத்தான நன்மைகளை பற்றி பேசினார். ஒரு கிளிக் செய்வதன் மூலம், பைசாடோ வி யாபாரிகளுக்கான விற்பனை விவரங்களின் மு மு மை யா எ பதப்பாய்வகளை வ ழங்கு கிறது . பரிந்துரைகள் கொள்முதல் விவரங்களை வழங்குகிறது. பைசாடோவின் ஏர்ன் பேக் என் பது வியாபாரிகளுக்கு நுகர்வோர் வெகுமதி அளிப்பதாகும்.

மேலும் இந்த அதிகரித்து போலும் இந்த அதுகருத்து , கிரேப்புகளி வரும் தேவையை பூர்த்திவ சிப்பவர்களுக்

நிகழ்ச்சியில் வழங்கும் பேசிய அதே வேளையில் மின்சார ஏத்தர் எனர்ஜி யின் ப ற் றி ஸ்பேஸ் வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது. தமிழ் நாடு மின் சார இந்த வாகனங்கள் உற்பத்தியின் உள்ள ഞ உரி மை யாளர்களுக்கு உருவெடுத்துள்ளது, மேலும் முழுமையான சேவை சென்னை ஏத்தரின் முக்கிய ஏத்தரின் ஆரம்பகால ஏற்படுத்தியது. மற்றும் ஆதரவுடன் சந்தைகளில் ஒன்றாகும். சந்தைகளில் ஒன்றாக போராடு வதி தனித்துவமான உரிமை மேம்படுத்தப்பட்ட ஜென் 3 சென்னை இருப்பதால், பின்தங்கியவர்களாகவும் அனுபவத்தை வழங்கும். ஸ்கூட்டர்களின் வெளியீடு சந்தையில் ஏத்தர்அதிகம் பிள்ளை ஆட்டோ வாடிக்கையாளர்கள் ஒரு பெரிய நுகர்வோர் தயாரிப்புகளில் அதிக கடியவர்களாகவும் இப்போது ஏத்தர் 450 எக்ஸ் தளத்தை இலக்காக ஆர்வத்தை நாங்கள் பாதித்துள்ளது. இதைக் மற்றும் 450 பிளஸ் கொண் டது . மாடல்களை நகரத்தின் மேம்படுத்தப்பட்ட ஏத்தர் வரும் மாதங்களில் அதிக வசதியான இடத்திலிருந்து 450 எக்ஸ் நகரத்தில் அதிக நுகர்வோர் தேவையை வாங்கலாம் மற்றும் மின்சார வாகன எதிர்பார்க்கிறோம்.."

எக்ஸ்பீரியன்ஸ் சென்டர் எங்களுக்கு உதவும் என்று

நாங்கள் நம்புகிறோம்.." பிள்ளை ஆட்டோ பிரைவேட் லிமிடெட் கொண்ட இயக்குநர் கணேஷ் ரஞ்சன் ஆண்டு சென்னை ஆர்ச் இயக்குநர் கணேஷ் ரஞ்சன் சிட்டியின் ரோட்டரி கிளப் "பிள்ளை மூலம் கூறு கையில் ஆட்டோவில் இருக்கும் ஹானர்" என்ற விருது வழங்கி நாங்கள் ஏத்தருடன் எங்கள் கொலம்பியா பசிபிக் பயணத்தை தொடங்க கம்யூனிட்டீஸ் நிறுவனத்தின் மிகவும் உற்சாகமாக தலைமைச் செயல் அதிகாரி இருக்கிறோம். ஏத்தரின் பயணத்தை அதன் தொடக்கத்தில் நாங்கள் பின்பற்றி குடிமக்கள் ஆகியோரும் இந்த மெய்நிகர் அறிமுக தொடக்க வருகிறோம். இன்று இரு நிகழ்ச்சியில் பங்கேற்றனர். சக்கர வாகனத்தில் அது தாக்கத்தை ஏற்படுத்தும் ஈடுபாடு சக்தியாக மாறி வருகிறது. எதிர்மறையான தாக்கத்தை காண்கிறோம். மேலும் கருத்தில்

"பைசாடோ தீர்வுகளை அடையாளம் காண கு வி ப் ப து ஒரு தொழில்நுட்ப மையத்தை ஒ ே ரே நிறுவனத்திற்கு முற்றிலும் வெஹிக்கிள்ஸ் பிரைவேட் லிமிடெட், ஐஐடி மெட்ராஸ் இன்குபேஷன் செல் உடன் ஒரு

புரிந்துணர்வு ஒப்பந்தத்தில் டெய்ம்ளர் கையெழுத்திட்டிருப்பதை பிரைவேட் ஐ சி வி - ஐ ஐ டி எம் ஐ சி என நிர்வாக இயக்குனர் மற்றும் தலைமை செயல் அலுவலர் திரு. சத்யகாம் ஆர்யா இதுபற்றி கூறியதாவது: ஐ ஐ டி அதிவிரைவான தொழிலக மற்றும் பொருளாதார மாற்ற தொடங்கி காலகட்டத்தில் இந்தியா தற்போது இருக்கிறது. இனி வரும் காலங்களில் தொழில் நிறுவனங்கள் மற்றும் முறையின் மைய துறைக்கான தொழில்நுட்பமே அம்சமாக எதிர்காலத்திற்குரிய தீர்வுகளை இருக்கும். வர்த்தக வாகனப் கண் ட றி வ தற்காக பிரிவில் முன்னேற்றத்தின் முன்களத்தில் டெய்ம்ளர் டிரக் எப்போதும் இருந்து வந்திருக்கிறது. இதன் மிகப்பெரிய வாய்ப்புகள் மற்றும் சாத்தியத்தில் நாங்கள் நம்பிக்கை கொண்டிருப்பதால், நீண்டகால அடிப்படையில் கூட்டாண் மையாக எதிர்கால ன. . செய்திருக்கிறோம். ஐ ஐ டி போக்குவரத்து தீர்வுகளுக்காக எம் ஐ சி உடனான டி ஐ சி வி -ஐ ஐ டி எம் ஐ சி போன்ற ஒரு கூட்டாண்மை ஒரு கல்வி நிறுவன அமைப்புடன் வரலாற்று சிறப்புமிக்க யாரிப்புகளை ழங்கு வ தோடு நின்றுவிடாமல் சந்தை உருவாக்க வேண்டும் என்ற

இந்தியா நோக்கத் திற்காக கமர்ஷியல் வெஹிக்கிள்ஸ் தொழில் நுட்பம் லிமிடெட் -ன் உருவாக்கப்பட வேண்டும் மற்றும் சரியாகப் பயன்படுத்தப்பட வேண்டும் என்ற பொது நம்பிக்கையில் அடிப்படையில் இந்த ஒத்துழைப்பு நடவடிக்கை அமைந்திருக்கிறது. இந்திய தொழில்நுட்ப ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனங்களில் முதலீடு செய்வது மற்றும் அவைகளை பேணி வளர்ப்பதன் வழியாக இந்தியாவின் வளர்ந்து வரும் பொருளாதாரத்திற்கு நாங்கள் சிறப்பான பங்களிப்பை தொழில் நுட்ப வழங்குவோம் என்றும் நாங்கள் நம்புகிறோம்; இதன் காரணமாக, போக்குவரத்து சேவைகள் துறையில் வர்த்தக வாகனங்கள், லாஜிஸ்டிக்ஸ் ஆகிய பிரிவுகளில் நிலைப்புத்தன்மையுடன் கூடிய மாற்றத்தை நாங்கள் இந்தியாவில் நாங்கள் முதலீடு முன்னெடுப்போம் என்பதும் எங்களது நம்பிக்கையாகும்." ஐஐடி மெட்ராஸ் ரீசர்ச் பார்க் -ன் ஐ ஐ டி எம் இன்குபேஷன் செல் தருணமாகும்; ஏனெனில், புரொஃபஸர் அசோக் ஜு ன் ஜு ன் வா லா இ து தொடர்பாக கூறியதாவது: . அமைவிடத்தை மேம்பட ஆழுமான - தொழில்நுட்ப திறன்களையும் திறம்பட இன்குபேட்டராக ஐ ஐ டி எம் பயன்படுத்தும்.

தயாரிப்பு நிறுவனங்களுள் ஒன்றாக டெய்ம்ளர் டிரக் பு கழ் பெற்றி ருக்கிறது இந்நிறுவனம் இந்தியாவில் உலகத்திற்கான வாகனங்களை வடிவமைத்து வழங்குகிறது. படிமை எரிபொருள் அடிப்படை யிலான வாகனங்கள் பேட்டரியால் அல்லது ஹைட்ரஜன் சக்தியால் வெயக்கப்படும் மின்சார வாகனங்களால் பிக விரைவில் மாற்றப்படப்போகின்றன என்ற நிலையில், இப்பிரிவில் புத்தாக்கமும் மற்றும் அழமான தொழில்நுட்ப ஸ்டார்ட்அப் நிறுவனங்களில் முனைப்பு முயற்சிகளும் பணியாக இருக்கப்போகிறது. டி ஐ சி வி - ஐ ஐ டி எம் ஐ சி -ன் இந்த கூட்டு முயற்சியான இன்குபேட்டர், திறமைசாலிகள் செழித்து வளர்கின்ற ஒரு முன்னணி இன்குபேட்டராக உருவெடுக்க செயல்படும்; முனைப்புடன் மேலும், படிம எரிபொருள் இல்லாக நாளைய உலகிற்காக பகிய சிந்கனைகளை உருவாக்கும் ஒரு மையமாகவும் போக்குவரத்திற்கான தீர்வுகளை முன்னெடுக்க உதவுகின்ற கருத்தரங்குகள், விவாத மேடைகள், நிகழ்வுகள் மற்றும் ஆய்வு சமர்ப்பிப்புகள் ஆகியவற்றில் பங்கேற்பதன் வழியாக மற்றும் சிந்தனைகளை பகிர்வகன் நிறு வனங்களை வளர்த்தெடுக்கவும் மற்றும் ் தலைவர் வழிகாட்டல்களை ஒருங்கிணைந்து வழங்கவும் ஐ ஐ டி எம் ஐ சி மற்றும் டி ஐ சி ம் அவைகளின் "இந்தியாவில் முன்னணி தனிப்பட்ட ஆற்றல்களையும்,

கொலம்பியா பசிபிக் கம்யூனிட்டீஸ் நிறுவனத்தின் மூத்த குடிமக்களுக்கான குடியிருப்புகளில் வசிப்பவர்களுக்காக, "பிளாட்ஃபார்ம் 2022" என்ற பெயரில் 45 நாட்கள் மெய்நிகர் முறையிலான திறன் போட்டிகளை ஒய்வுபெற்ற நீதிபதி எஸ் ராஜேஸ்வரன் பெங்களூருவில் தொடங்கி வைத்தார்!

மிகப்பெரிய மற்றும் அதிகம் உற்சாக மாக வும், விரும்பப்படும் வாழ்க்கைக்கான கொலம்பியா பசிபிக் கம்யூனிட்டுஸ் பெங்களூரு, உள்ள' தமது இன்ப தடியி ரப்புகளி ஒன்பது வசிப்பவர்களுக்காக 45 நாட்கள் கொண்ட மெய்நிகர் கோ ணொடலி) திறென் போட்டியை 'பிளாட்ஃபார்ம் என்ற பெயரில் அறிமுகப்படுத்தி நடத்தியது. ஜூலை 18 -ம் தேதி, சென்னை உயர் நீதிமன்றத்தின் முன்னாள் நீதிபதியான ' நீதிபதி எஸ் ரா ஜேஸ் வர்ன் இ ந் த பு திய இடையேயான போட்டிகளை டிஜிட்டல் முறையில் தொடங்கி வைத்தார். நீதிபதி ஆவதற்கு முன்பு 22 ஆண்டுகள் வழக்கறிஞராகப் பணியாற்றி, பல்வேறு அனுபவங்களைக் இவர், 2015 -ம் *"ஃ*பார் தி சேக் *ஆஃ*ப் மோஹித் நிருலா, ஏற்பாட்டுக் குழுவினர் மற்றும் ஒன்பது துடியி ருப்புகளைச் இருந்து (கம்யூனிட்டீஸ்) சேர்ந்த மூத்த கோவிட் பெருந்தொற்று, சமூக நடவடிக்கைகளில் குறிப்பாக பா திக்கக் இருக்கும்

முதியவர்களை இது அதிகம்

பிளாட்ஃபார்ம் 2022' என்ற

இந்த நிகழ்ச்சியை தொடர்ந்து

கம்யூனிட்டீஸ் நடத்தியது.

இந்த கடினமான காலங்களில்

கொலம்பியா

கொண்டு,

ஆண்டாக

ப சி பி க்

மூத்த ஈடு பாட்டு டனும் மூ் லம் வைத்திருப்பதன் அவர்களை நம்பிக்கையுடனும், நெகிழ்ச்சித் தன்மையுடனும் ஊக்கப்படுத்தும் முயற்சியாக இந்த போட்டிக்கான முயற்சி மேற்கொள்ளப்பட்டது. இந்நிகழ்வில் தலைமை ரு ந் தினராகக் ஓய்வுபெற்ற கலந்துகொண்ட நீதிபதி இராஜேஸ்வரன் கூறுகையில், "கொலம்பியா கூறுகையில், பசிபிக் கம்யூனிட்டுஸ் இந்த 2022 நிகழ்ச்சியின் ஒரு பகுதியாக நானும் பங்கேற்பதில் மகிழ்ச்சியும் பெருமையும்

சென்னை செப்டம்பர் 04, மு திய வர்களைச்

நிறு வனத் தின் பிளாட்ஃபார்ம் அடைகிறேன். இது போன்ற ஆ க்கப் பூர்வ செயல்பாடுகள் ்ப மொன மூலம் முதியவர்கள் தங்களுக்குத் தாங்களே புத்துயிர் ஊட்டிக் காள் வதற் ஊக்குவிக்கப்படுகிறது. இது ஒரு அற்புதமான திட்டமாகும். இதன் மூலம் எல்லா முரண்பாடுகளையும் எதிர்த்துப் போரிட்டு இந்த கடினமான ளி ல் ஒருவருக்கொருவர் உதவியாக வாழவும் நேர்மறையாக உணரவும் வழி வ கை செய்யப்படுகிறது. முதியவர்கள் வயதான காலத்தில் நேர்மறையாகவும், சுறுசுறுப்பாகவும் சமூகத்துடன் இணைந்த வாழ்க்கையையும் வேண்டும். வாழ 'பிளாட்ஃபார்ம்' என்ற இந்த நிகழ்ச்சி, இந்த நிறுவனத்தின் குடியிருப்பைச் சேர்ந்த குடுமக்கள், இதே நிறுவனத்தின் மற்றொரு டியிருப் பில் உள்ளவர்களுடன் தொடர்பு கொண்டு நட் புறவை ஏற்படுத்துவதற்கான வாய்ப்பை வழங்குகிறது. இது மிகவும் தனித்து வமானது மற்றும் சிறப்பு வாய்ந்தது." என்றார்.

இந்த முன்முயற்சி குறித்து கருத்து தெரிவித்த கொலம்பியா பசிபிக் கம்யூனிட்டீஸ் நிறுவனத்தின் தலைமைச் செயல் அதிகாரி . மோஹித் நிருலா, "நாங்கள் முதலில் 'பிளாட்ஃபார்ம்' என்ற இந்த நிகழ்ச்சியின் மூலம் டிதிட்டல் முறையில் நிகழ்ச்சிகளுக்கு ஏற்பாடு செய்தபோது, முதியவர்கள் குறிப்பிடத்தக்க அளவில் ் அளவில்

இந்தியாவின் சுறு சுறு ப் பாகவும், வெளிப்படுத்தினர். அந்த சுகாதார தொழில்நுட்ப கூட்டு நிகழ்ச்சியின் வெற்றி எங்களை 'பிளாட்ஃபார்ம் 2022'- ன் மூலம் இந்த ஆண்டும் அதை நடத்தத் தூண்டியது. குடியிருப்புகளில் உள்ளவர்கள் தங்கள் வீடுகளி லே பே பாதுகாப்பாக இருந்து, இணையதளம் வாயிலாக செயல்படுவதையும், மகிழ்ச்சியாக இருப்பதையும், தங்களது திறமைகளை . வெளிப்படுத்துவதையும் அருமையாக பார்ப்பது அமைந்திருக்கிறது. இந்த முயற்சி எங்களுக்கு அன்பான அனுபவங்களையும் நிகழ்ச்சிகளையும் வழங்கி இருப்பதோடு, பல தவறான

நம்பிக்கை, களையும் அகற்றியுள்ளது." என்றார். ஒன்பது கொலம்பியா பசிபிக் கம்யூனிட்டுஸ் குடியிருப்புகளைச் சேர்ந்த குடியி நப்பாளர்களை ஒ ரு ங் கி ைணை த் து , 'பிளாட்ஃபார்ம் - 2022' என்ற நிகழ்ச்சிக்கு ஏற்பாடு செய்யப்பட்டது. 15 முக்கிய பிரிவுகள் மற்றும் 20 போட்டிகளில் வெவ்வேறு மெய்நிகர் முறையில் 3,000-க்கும் மேற்பட்ட குடிமக்கள் பங்கேற்க அழைக்கப்பட்டனர். இசை, குரல், இசைக் கருவிகள் வாசித்தல், தனி மற்றும் குழு நடனம், இந்திய நடன நாடகம், புகைப்படம் எடுத்தல், குறும்பட தயாரிப்பு, நகைச்சுவை (ஸ்டாண்ட்-அப் காமெடி), ஓவியம் மற்றும் கைவினைப்பொருட்கள் போன்ற பிரிவுகளில் போட்டிகள் மற்றும் நிகழ்ச்சிகளுக்கு ஏற்பாடு செய்யப்பட்டது. உலக மூத்த குடிமக்கள் தினமான ஆக்ஸ்ட் 21 அன்று 'பிளாட்ஃபார்ம் -2022' இறுதிப் போட்டிகளில் (கிராண்ட் போட்டியின் வெற்றியாளர்கள்

குர்புக் என்ற செயற்கை ண் ண அடிப்படையிலான மருத்துவ மற்றும் ஆலோசனை தளமானது அதிகாரப்பூர்வ பங்குதாரராக இந் த முன்முயற்சியில் இணைந்து செயல்பட்டது. அத்துடன் ஃபோர்த் ஃபிரண்டையர் என்ற முன்னோடி சுகாதார தொழில்நுட்ப நிறுவனம் இந்த 'பிளாட்ஃபார்ம் - 2022'

அறிவிக்கப்பட்டனர்.

பாட்டை நிகம்ச்சியின் அதிகாரப்பூர்வ செயல்பாட்டாளாக இணைந்து செயல்பட்டது. நி கேழ்ச்சிகள் நேரலையில் ஒளி பரப்ட வயதான செய்யப்பட்டன. நேர்மறை காலக்கில் உணர்வைக் கொண்டாட விரும்பும் அனைவரும் இவற்றைப் பார்க்க ஏற்பாடு செய்யப்பட்டு இருந்தது.

> "'பிளாட்ஃபார்ம்- 2022' என்ற இந்த நிகழ்ச்சியின் பல்வேறு நிகழ்வுகளில் பங்கேற்பதில் கொலம்பியா பசிபிக் கம்யூனிட்டீஸ் குடியிருப்பகளில் வசிக்கும் குடியி ருப்பாளர்களாகிய நாங்கள் மிகுந்த மகிழ்ச்சி திறமைகளை வெளிக்கொணர வாய்ப்பளித்தது டன், நெருங்திய எங்களுக்குள் நட்பை அதிகரிக்க உதவியது" என்று சென்னையில் உள்ள கொலம்பியா பசிபிக் கம்யூனிட்டீஸ் குடியிருப்பான செரீன் புஷ்கர் குடியிருப்பைச் சேர்ந்த வசந்தா கிருஷ்ணசுவாமி இவர் 'பிளாட்ஃபார்ம் - 2022'-ல் குழு நடனம் மற்றும் இந்திய நடன் நாடகத்தில் வெற்றி பெற்றவர் ஆவார்.

"நேர்மை, ஒற்றுமை, கடின உழைப்பு ஆகியவையே வெற்றிக் கேடயங்களைப் ஆகியவை பே பெறுவதற்கான தனிச்சிறப்பு மிக்க பண்புகளாகும். கடுமையான முயற்சிகளுக்கு மத்தியில் வேடிக்கை, மகிழ்ச்சி, நகைச்சுவைத் தன்மை . ஆகியவற்றைக் கொண்டதாக இது அமைந்திருந்தது பிளாட்ஃபார்ம் - 2022 எப்பொழுதும் நினைவுகளில் நிறைந்திருக்கும். செரீன் புஷ்கரி குடியிருப்பவர்கள், நிகழ்ச்சியின் அடுத்த பதிப்பை எ தி ர் நோக்கிக் காத்திருக்கிறோம்" என்று சென்னையில் உள்ள கொலம்பியா பசிபிக் கம்யூனிட்டீஸ் நிறுவனத்தின் குடியிருப்பான செரீன் புஷ்கர்-ரில் வசிக்கும் வனிதா நாகராஜன் கூறினார். இவர் தனி நபர் நடனம் (பாரம்பரிய நடனம் - கிளாசிக்கல்), குழு நடனம் மற்றும் இந்திய நடன நாடகம் ஆகியவற்றில் வெற்றி பெற்றவர் ஆவார்.

அதன் 3வது எக்ஸ்பீரியன்ஸ் சென்டரை ஒஎம்ஆர் இல் திறந்துள்ளது 04 2022: இந்தியாவின் எலெக்ட்ரிக் ஏத்தர்

முன்னணி கயாரிப்பாளரான எனர்ஜி, தனது மூன்றாவது எக்ஸ்பீரியன்ஸ் சென்டரான ஏத்தர் ஸ்பேஸை சென்னை ஓ எம் ஆர் இ ல் தொடங்கு வதாக அறிவித்துள்ளது. நகரத்தில் ஏத்தர் 450 எக்ஸ் மற்றும் 450 பிளஸ் மின்சார ஸ் கட்டர்களுக்கான நுகர்வோர் தேவை அதிகரிப்பு காரணமாக வி ரி வாக்கம் இயக்கப்படு கிறது. ஃபிளாகூரிப் ஏத்தர் 450 எக்ஸ் மற்றும் 450பிளஸ் பு தி தாக அறிமுகப்படுத்தப்பட்ட ஜென் -3 ஏத்தர் ஸ்பேஸில் ஓட்டிப்பார்ப்பதற்கும், வாங்கு வதற்கு ம் கிடைக்கும்.

நிறுவனத்துடன் இணைந்து இந்த புதிய எக்ஸ்பீரியன்ஸ் __ ர் தொடங்கப்பட்டுள்ளது. வாடிக்கையாளர்கள் பார்ப்பதற்கு வசதியான இடத்தில் முழுமையான

அனுபவத்தை ஏத்தர் ஸ்பேஸ் நகரங்களில்

ஓட்டிப்பார்க்கலாம்..

தலைமை வணிக அதிகாரி போகேலா கூறுகையில், "இந்தியாவில் ம ய ம ர க

ஆர்வலர்களை ஈர்க்கும்.

Daimler India Commercial Vehicles Partners with IIT Madras Incubation Cell to Accelerate Future Mobility Solutions

Chennai, Sep 04 2022: Daimler India Commercial Vehicles Pvt. Ltd. (DICV), a wholly-owned subsidiary of Daimler Truck AG ("Daimler Truck"), today announced the signing of a Memorandum of Understanding (MoU) with IIT Madras Incubation Cell (IITMIC) to set up a technology epicenter to identify mid to long term solutions necessary for the future of Mobility. The partnership coined as DICV-IITMIC was inaugurated today at IIT Madras Research Park situated in the

Under this MoU, DICV will partner with IITMIC to identify, mentor and provide opportunities to Indian technology start-up companies who will work towards finding futuristic solutions for the Indian Mobility Space, in the years ahead. DICV is the first and only OEM from the Indian automotive space that has partnered with an academia like IITMIC for future mobility solutions.

Mr. Satyakam Arya, Managing Director & CEO, Daimler India Commercial Vehicles, said, "India is going through rapid industrial and economic changes and technology will be at the core of businesses and lifestyle going forward. Daimler Truck has always been at the forefront of technological development in the commercial vehicle space. We invested in India for the long term because we believe in its huge potential. DICV's partnership with



IITMIC is a watershed moment because this collaboration is based on a common belief that technology should be created and leveraged to transform the marketplace and not just product offerings. We also believe that by investing in and nurturing bright Indian technology start-up companies we will contribute to India's growing economy and sustainably lead the change in commercial vehicles, logistics and in the domain of mobility services."

The DICV and IITMIC Incubator will jointly incubate Indian technology start-ups working in the areas of future mobility. The focus will be on all aspects like de carbonization (Electric, Hydrogen), Road safety (ADAS based safety technologies), Efficiency (Autonomous, connected vehicles, Data Analytics), Ecosystem creation (Truck as a Service "TaaS") and even prepare the industry for paradigm shifts in supply chain and logistics, manufacturing, product development, software driven vehicle architectures,

ESG and other allied areas.

DICV-IITMIC will leverage DICV's commercial vehicles domain expertise and IITMIC's proficiency in academia to strengthen the innovation and startup ecosystem across India. The partnership will enable DICV to facilitate innovation in emerging technologies and advancements in order to cocreate long term mobility solutions, which is the next phase of growth in India.

Prof. Ashok Jhunjhunwala, President IIT Madras Research Park, IITM Incubation Cell said, "IITMIC is the leading deep-tech incubator in India. Daimler Truck is one of the foremost heavy vehicle manufacturers in the world. It designs vehicles for the world in India. As the fossilfuel based vehicles get replaced by battery powered or Hydrogen powered Electric Vehicles in near future, innovation and pursuit of deep-tech startups in the area will be a major task. This Daimler India Commercial Vehicles-IITMIC joint incubator

would strive to become a further it will become a think tank for fossil-fuel free participating in seminars, forums, events and

Incubation Cell. It is India's leading Deep-Tech Start-up hub with an aim to drive Co-incubation Cell at IIT Madras Research Park.

DICV's digitalisation journey started in 2019, with new initiatives being the business processes, digitalisation of the workforce of DICV and more. DICV also plans to host hackathons on regular basis to develop innovative evolving business needs.

"Jiivi-2 gave an opportunity to improvise and offer the best" - Cinematographer Praveen Kumar

Chennai, Sep 04 2022: leading incubator, where V House Entertainment young talent flourishes; Suresh Kamatchi's latest outing 'Jiivi-2' premiered world tomorrow. IITMIC on August 19 in Aha Tamil and DICV will leverage our and garnered fabulous respective strengths to responses among film jointly provide mentorship critics and general and nurture start-ups by audiences. In particular, exchanging and the fans of this franchise were excited to see the symposiums that will help sequel creating a brilliant drive solutions for future impact. Written and directed by V.J. Gopinath, Situated in IIT Madras the film features actor Vetri Research Park, this is India's and actress Ashwini as the first University-based titular characters, who had $Research \quad Park \quad and \quad played the same roles in the$ first part. Besides, the same star cast of Jiivi-1 solutions for future mobility. including Rohini, Mime DICV signed a Gopi, Rama, and Memorandum of Karunakaran have reprised Understanding (MoU) with their roles in Jiivi-2 as IITMIC and has set up the well. The movie is gaining positive reception for not just the storytelling, finest directorial, and stellar performances, but for the planned as part of the top-notch camera works. journey. The company has During this juncture, been focusing on building a cinematographer Praveen layer of analytics to get Kumar shares his deeper business insights. experience of working on This enables efficiency to this movie. "While shooting the first part, customer journey, there was obscurity in simplification of IT thoughts, whether this architecture and a program experiment would work to upskill the entire out as we attempted something new. To our surprise, the results were beyond our expectations. business solutions to ever- However, when we decided to step on with the sequel project, there were few challenges as it had

many incidents, where we I have justified it

demanded many locations lives. It's more like a faded and a big budget when dream. Jiivi franchise was compared to the first part. created based on this More than all, the entire concept with the blend of project had to be wrapped fantasy elements by up in just 23 days. The director VJ Gopinath. script reading process When working in Jiivi-1, indeed was an amazing we never thought of experience as the sequel creating a sequel. had lots of surprising However, we have placed a elements, and the way, it lead for the third part in had a connection with the Jiivi-2. Whenever I used to first part was intriguing. watch Jiivi, I used to feel The Triangle Theory & something lacking in my connectivity are always work. I would be brimming inclined toward the up with thoughts, what if I concept of Déjà vu. We had captured better visuals would have come across than what I am seeing now. might have felt some accordingly in the second incidents had already part. Working in a couple lots of scenes and occurred earlier in our of movies between Jiivi 1

& 2 instilled in me some experience... If director VJ Gopinath kept imparting lots of information, producer Suresh Kamatchi sir gave us everything to make sure that the final output is perfect. I have shared a good bonding with Vetri while working together with him in the first part itself. He used to come up with lots of doubts like if we can this way or the other option. He would keep asking if his performance is good, or if there was a necessity for one more take. However, he has improved a lot with his acting in the second part. If for a minute shot like smoking, he would follow the continuity in the following shot. I was initially worried that the movie had a direct OTT premiere instead of a theatrical release. However, looking into the stream of big releases in the following weeks, it was evident that Jiivi-2 would go unnoticed due to the lack of screens, which in turn, would land producer in crisis. So, all of us in the team felt that the OTT release is the best solution, and to my surprise, the response overwhelming... More than all, it's elating to see that the complete works of the movie were completed in a span of 6 months and got released as well."



Apollo Institute of Colorectal Surgery conducts International Colorectal Surgery Symposium

collaboration with Cleveland Clinic Florida, London, UK to conduct the 4th edition of Apollo International Colorectal Surgery Symposium 2022 conference will be a platform for specialists from around the globe to share their expertise in the diagnosis and management of Colorectal diseases.

The Institute of

Colorectal Surgery at Apollo Hospitals, Chennai is collaborating with Cleveland Clinic Florida, USA & University College conserving environment London, UK to create a and serving societal needs. platform for creating awareness, teaching, we kept sustainability at the management of training & accreditation in the heart of our growth Colorectal Diseases. This journey. We are committed will be a multidisciplinary to the goal of being a Green symposium providing the and Clean Company with participants a 360 degree view on the management sustainable use of green and surgical techniques energy, green technology used for treatment of in manufacturing and colorectal diseases. The reduction on fossil fuel aim of this collaborative dependence. We stood effort is to standardise care steadfast to our accredit surgeons involved commitments towards our in the care of patients with people and the larger colorectal diseases. This community. We will collaboration will conduct continue to provide focusing on different structured and surgery/disease with main multifaceted CSR focus on emerging and new programs. We follow technologies for colorectal

The Institute of

Chennai, Sep 04 2022: colorectal units in the Chairperson, Apollo with this new system." The Institute of Colorectal country. With more than Hospitals Group said, "At Surgery at Apollo 1200 colorectal procedures Apollo, we are bringing in Hospitals in Chennai in done every year with major innovation, research & focus on management of education and cutting edge colon & rectal cancer. The medical technology, USA & University College unit offers end to end representing the next era of Colorectal services from treatment of haemorrhoids/piles to complex colorectal cancer. The institute routinely offer the most advanced laparoscopy and robotic surgery all under one roof. Apollo Institute of Colorectal Surgery, India's Premier Dedicated Centre for Colorectal Disease Management has successfully completed more than 500 robotic colorectal surgeries over six years.

> symposium will feature the "Ivy League" of Surgeons and Physicians (Dr Venkatesh Munikrishnan India, Prof Steven Wexner USA, Prof M Berho USA, Prof Antonio Lacy Spain & Prof Manish Chand UK) involved in Colorectal Disease Management from around the world as well as national faculty. This annual event will culminate with the annual Colorectal Awareness dinner on Sunday 4th of September 2022. We are honoured to have Prof Antonio Lacy deliver the Fourth Apollo Prof N Rangabashyam Memorial Lecture. As you all know the late Prof Rangabashyam was a doyen in the field of colorectal surgery and highest volume robotic introduced several of the surgical techniques and technology to India.

precision healthcare to treat colorectal diseases. In 2016, we started a specialised department for Colorectal Surgery and also simultaneously started Robotic Colorectal Surgery. This has led to precision surgery that causes minimal sideeffects in patients. Over the last few years, there have been several advances in minimally invasive techniques such as Robotic Colorectal Surgery, which has led to significant change in the management of colorectal diseases,

cancer surgery." She added, "Being one of India's first dedicated centres for management of diseases of the colon, rectum and anus, the Institute offers Robotic & Laparoscopic Colorectal Surgery for Colorectal Cancer and cutting-edge treatments in Proctology and Pelvic Floor Diseases. The Robotic Colorectal Surgery Programme is the busiest in the country with over 530 robotic colorectal surgeries completed since its opening in 2016, of which 500+ have been performed by Dr. Venkatesh Munikrishnan and his team, who holds the distinction of being the colorectal surgeon in the country. More recently we have added the new Hugo robotic surgery system and performed the world's first

rectal cancer surgery cases

particularly for rectal

Dr. Venkatesh Munikrishnan, Consultant Colorectal & Robotic Surgeon, Apollo Hospitals, Chennai, highlighted the importance of subspecialization in the field of colorectal surgery "Subspecialisation helps patient receive the best of care in the world with excellent outcomes locally here in Chennai. It is important for people to be aware and identify symptoms early so they can get appropriate care. There is an urgent need to create awareness as symptoms of colorectal cancer and benign conditions such as haemorrhoids are similar."

Dr. Venkatesh Munikrishnan, also added, "With the use of Robotics for Colorectal Surgery we are able to perform complex surgeries to remove the cancer and reconstruct the colon to rectal / anal connection, thus avoiding a permanent colostomy for the patients. The use of robotic surgery also has several short term benefits such as less blood loss, quicker recovery, and better maintenance of normal bodily function."

The high volume of robotic colorectal surgeries allows cost efficiency with the cost of robotic colorectal surgery almost at par with standard keyhole surgery. This advancement has also benefitted patients who present with other colorectal diseases particularly in the treatment of rectal and pelvic disorders such as rectal cancer or rectal

Now, make your investments easy with DCB Eazybee!

While technology has makes investing in diverse in the world. made it convenient to mutual funds quick and invest in various asset seamless, facilitates easy to keep track of provides the option to finances in today's fastpaced world.

This is where DCB Bank's Eazybee - an online mutual fund paperless and user-friendly platform – helps investors platform that is accessible mutual fund investment devices. This means one documents; and facility to investments.

invest, redeem or switch instantly, all without visiting the bank branch.

Chennai, Sep 04 2022: anytime and anywhere. It can invest from anywhere download NSDL

The online platform comes with several easy mutual funds selection option to invest DCB EazyBee is a in well-known AMCs: access to risk ratings and

consolidated account statement, among others.

Besides, investors can classes, it is not always automatic payments, and attractive features. These add up to five savings include no registration fees accounts including DCB and transaction charges; Bank to DCB Eazybee, and invest through these. They will also have access to information on Morningstar© rated funds factsheets of all the funds; and indicative capital gains in Chennai between 2nd to monitor and control their via desktop and mobile online uploading of KYC on their mutual fund 4th September 2022. The

JK Tyre secures 'Best in Class' rating in ESG performance

New Delhi, Sep 04 2022: JK Tyre, a leading tyre manufacturer and the pioneer of Radial technology in India, announced that, CareEdge has undertaken the ESG rating of the Company.

In recognition of its superior environment, social and governance practices, JK Tyre has been rated as the best among peers, in the sub-industry category of tyre. The overall ESG score at 75 out of 100 is considered "Very Good".

JK Tyre's ESG performance is driven by strong commitment and performance on majority themes to ensure ESG integration. It is effectively implemented throughout its business. Transparent and well-defined policies make JK Tyre a market leader in Tyre industry.

Dr. Raghupati





Singhania, Chairman & scored a "Very Good" Managing Director, said, rating on ESG parameters "We are extremely proud and is the best among peers to share that JK Tyre has in the industry. We believe

further strengthen our unwavering commitments and responsibility towards It is highly satisfying that support through our well- aspects of colorectal global best practices and standards of corporate Colorectal Surgery at uphold the highest compliance."

that this recognition will

The three day

governance and is one of the busiest Executive Vice Ms. Preetha Reddy,

Zoomcar mobilizes Zoho CRM for 150% increase in conversion rates The company has many active licenses across several departments and manages 15,000 customers using Zoho CRM

Chennai, Sep 04 2022: Zoho Corporation announced today that its fast-growing enterprise customer, Zoomcar, has achieved a 150% increase in conversion rates, which is directly proportionate to the company's revenue. This increase follows Zoomcar's adoption of Zoho CRM, a unified platform that brings sales, marketing, and customer service activities together in one unified and intuitive platform.

The company's increased benefits are four times higher than its investment in Zoho CRM. Among those benefits, 60% are direct, and 40% are indirect (including streamlining various internal processes and minimizing human resources).

Zoomcar has been able to implement Zoho CRM in only a month and a half, and has experienced a smooth onboarding process with zero hurdles. With several workflow rules in place and the company's dedicated use of various CRM integrations, the turnaround time for lead conversion has been reduced by 30%.

Founded in 2013 and headquartered in Bengaluru, India, Zoomcar employs over 300 people and operates in 50

Vietnam, and Egypt. It is the leading marketplace for car sharing in emerging markets, with over 25,000 cars on its technology-driven platform. Until recently, the company was maintaining its sales information on multiple grids. Without an effective CRM system in place, leaders worried the company was vulnerable to funnel drop-offs and lead leakages. Its data was scattered and unorganized, providing no clear view of COO of Zoho leads to the Zoomcar sales teams. Zoomcar sought a solution that would minimize manual tasks and optimize automation. It chose to adopt Zoho CRM, owing to its functionality, cost-

cities across India, Indonesia,

"Our team never had any governance that allowed us to see what was happening with various leads that were flowing in. This led to multiple leakages, and leads used to get dropped. Additionally, we wanted to automate the follow-up process through various channels like WhatsApp and SMS. Zoho CRM offered us exactly what we were looking for," said Akshay Bhama, Senior Business Manager for

effectiveness, and level of

customizability.

"Zoho is thrilled to 70% increase in the CRM partner with Zoomcar to streamline and automate their sales processes, thereby driving better lead conversion rates. Zoomcar has been continually adding value to the car rental marketplace, and now, by leveraging Zoho CRM, they can enhance customer experiences by aligning their teams across functions, and establishing greater customer centricity," commented Mani Vembu,

Key benefits Zoomcar achieved using Zoho CRM:

workflow rules

Automation through

The sales process is automated using workflow rules, eliminating the need for manual intervention.

Generation of leads from various sources:

By integrating Zoho Social with Zoho CRM, leads across social media platforms are automatically captured in

Increased adoption through customization

The CRM system has been completely customized to suit Zoomcar's unique business requirements. With the degree of customization Zoho offers, Zoomcar saw a

adoption rate.

Ease of qualifying and following up with leads:

The sales team qualifies leads with Zoho CRM's integration with Ozonetel, a cloud telephony and autodialing software platform.

Reduced lead turnaround time:

With several workflow rules in place, and the company's dedicated use of various Zoho CRM integrations, the turnaround time for lead conversion has been reduced by 30%.

Transparency:

In terms of tracking resources on the ground, the company went from having absolutely no visibility to 100% visibility.

"There's a huge difference between using speadsheets to manage sales data and using a CRM. Managing 15,000 customers was impossible. Opting for Zoho CRM has truly aided us in managing our leads and closing deals. We're no longer facing our main concerns from before—none of the leads are missed and no leakage happens," said Akhil Pippala, Associate Program Manager for Zoomcar.

Edureka onboards 100th Delivery Centre in India

Brain4ce Educations Solutions Pvt Ltd (represented by brand name 'Edureka'), a wholly-owned subsidiary of Veranda Learning Solutions Limited ("Veranda"), a public listed EdTech company (BSE: 543514, NSE: VERANDA), signed up the Delivery Partner (DP) for its 100th centre in India and the first one in Indore. These centres operate sector." under the brand name of Edureka'. Veranda aims to democratize access to highquality education at an affordable price and is playing a vital role in helping the country meet the growing demand for talent across segments. This new centre will help bridge the digital skills gap in and around Indore city.

Speaking about the 100th centre launch of Veranda Acacia, Mr. Kalpathi S. Suresh, Chairman and Executive Director, Veranda Learning Solutions, said, "With an outcome-driven hybrid approach, Veranda Acacia consistently delivers high-quality, affordable, and hybrid courses, across metros, tier 1, tier 2 and tier 3 towns

Chennai, Sep 04 2022: that help enable the conveniently by making the employment potential of learners and make them production-ready to meet the tech market demand. 100 centres is a major milestone to achieve in a short span, which highlights Edureka's emphasis on bridging and filling the employment gap in our country by enabling learners to access premium jobs and further grow the

> Proprietor-Sphere Learn Consultancy,100th Delivery Partner says, "I am glad and privileged to be associated with Veranda Acacia. We completely resonate with the philosophy of Veranda wherein we are committed to providing quality education to the students at an affordable price. Veranda Acacia has a strong foundation and vast bandwidth across industries to bridge the gap between the skills required and the skills available. In the current scenario of ongoing technological change, which is so rapid and disruptive, upskilling and upgrading are imperative to keep oneself relevant in the industry and in the job market. Veranda Acacia is facilitating this so

new and complex skills accessible and affordable to one and all. As a delivery partner, we are very optimistic and confident that we will be a part of success stories in strengthening the technical foundation of our nation." Commenting on

achieving the milestone, Veranda Acacia's Business Head - Mr. Himanshu Dandotiya said, "This Mrs. Pinky Verma, moment reassures two things for me one, the the trust our partners put into Veranda legacy and Brand Edureka and two, the existence of an unprecedented demand for the digital upskilling among the learner fraternity. I wish to acknowledge all our partners' trust and reiterate Edureka's 'ridiculous commitment' to the success of its learners come what may! It is the learner delight and achievements that make both our partners and us successful. I do believe that it is just the beginning, and we have more exciting times to witness ahead."

> Speaking on network expansion. Acacia's National Head of Sales and Operations, Mr. Manish Mathur

centre tie-ups is not something no other business has achieved, what makes this a feather in the cap of Edureka is that these 100 tie-ups have been done in a span of about 135 days which is 1.35 tie-up each day. At this junctureI would like to share this success with my team who has worked tirelessly, and we together stand here today, feeling proud of our little contributions, in our own capabilities. This I believe is only a first step towards

commented, "100 delivery

Edureka's CEO, Mr. Vineet Chaturvedi adds, "It's a proud moment for all to celebrate this milestone, and this is just the beginning of a change that Edureka/Acacia is education sector. It's very full of experiences and learnings along with success same in the future"

Toyota Kirloskar Motor sells **14959 units in August 2022**

Chennai, Sep 04 2022: TKM today announced that the company sold a total of Atul Sood, Associate Vice 14,959 units in the month of President, Sales, and August 2022, thereby registering a growth of 17% over wholesales in August 2021. For reference, TKM had sold 12,772 units in the month of August 2021. Cumulative wholesales in the period April to August in 2022, has also witnessed a promising growth of 68% when compared to the corresponding period last

Commenting on the Toyota's luxurious yet electric model in the B SUV Strategic Marketing, TKM said, "Last month our segment leading models like the Innova Crysta, Fortuner and the Legender witnessed unprecedented customer orders, further reiterating the strong appreciation that Toyota models enjoy in these segments. The cool new Glanza and the Urban Cruiser continue to garner customer interest as well as robust customer orders.

premium MPV segment, the Vellfire has performed exceptionally well, registering a growth of close to 120%. Similarly, the Camry Hybrid has garnered very encouraging customer orders last month.

In August, we also conducted the first media drive for the brand-new vehicle from Toyota, the Urban Cruiser Hyryder. The response towards the first strong self- charging hybrid

month's performance, Mr. sustainable offering in the segment has been phenomenal, thus reinforcing customer's faith and trust in Toyota's Cruiser Hyryder along with communities. the upcoming Limited

conglomerate revolutionizing employability in India, and the JustJobs Network, a leading labour market research organization, today launch a one of a kind detailed

'India Employability Report'. The report 'Reimagining Employability for the 21stcentury - 10 Million Apprentices in 10 Years', is a detailed deep dive into the overall employability ecosystem in India, analyzing the gaps in education and skilling and highlighting a 12point agenda for India to scale its apprenticeships.

Team Lease Degree

Apprenticeship, a leading

Setting up the premise, Team Lease Degree Apprenticeship & JustJobs Network's analysis reiterates that Indian youth do not have proper exposure to the world of work when they are learning. Their education and skills are not adequately aligned with what industry

Chennai, Sep 04 2022: requires. Moreover, as the 12.9%. Incidentally, from world of work is changing, more employers are keen to hire candidates with the some prior work experience. In this context, apprenticeships have played a crucial role in bridging this gap, transforming the country's skills pedagogy, enhancing youth employability, and enabling candidates to find right opportunities and assisting organizations to access apprentices. Sharing her views, Ms

10 million apprentices in 10 years: An achievable reality

TeamLease Degree Apprenticeship and the JustJobs Network highlight India's journey to scale up to 10 million

apprentices in 10 years in the India Employability Report, listing 12 key reforms for India to achieve this dream~

Rituparna Chakraborty, Co-Founder & Executive Director, TeamLease Services, said, "India has the largest heterogeneous youth cohort of 371 million, with close to 3.5% youth joining the workforce every year. We are also a country with rising unemployment and underemployment concerns. Unemployment rate in India went from 2.3% in 2009 to 5.8% in 2018 and youth unemployment rate is at

16% are graduate degree holders and over 14% are post graduate degree students. All of this indicates a significant mismatch between what the world of work needs and what our vouth knows. Providing quality education, training and employment to our massive youth cohort is an adventurous task. Furthermore, with social economic challenges of the candidates coupled with an education system which is more focused on the supply front over learning outcomes, the journey becomes even more challenging. Apprenticeships have emerged as an enterprising and promising solution which is truly augmenting the employability landscape in India. However with our current base of mere 500,000 apprentices, we have barely reached our true potential". "There is a widening

those who are unemployed,

chasm between education, training, and employment in India. Despite the complex web of government schemes and non-profit, for-profit, and public institutions that provide training, the incidence of formal training remains low at less than 4%. The supply-side focus of training does not align with the demands of the job market. Our large and growing youth population needs good jobs to harness their productive potential, but businesses also need a workforce that is equipped to meet the growing and changing demands of markets. Apprenticeships can help bridge these gaps, resulting in better outcomes for youth, but also good return on investment for employers by significantly reducing the cost of hiring, imparting needbased skills, and expanding the pool of potential hires", added Ms Sabina Dewan, President & Executive

GA-ASI To Use ERP and MRO Services from Ramco Aviation Partnership with UAS Leader Will Support SkyGuardian Global Support Solutions

Chennai, Sep 04 2022: Enterprise aviation software provider Ramco Systems Corporation, USA announced that its U.S. based, wholly owned subsidiary, Ramco Systems Defense and Security Incorporated (RSDSI), has been selected by General Atomics Aeronautical Systems, Inc. (GA-ASI), the world leader in unmanned aerial systems, to implement Ramco's Aviation M&E MRO Suite V5.9 for GA-ASI's SkyGuardian Global Support Solutions (SGSS) program.

Ramco's Aviation Software will offer GA-ASI modules covering Maintenance Planning & Execution, Engineering & Fleet Airworthiness Management, Supply Chain Management, Technical Publication and Digital Task Cards, Safety, Quality & Compliance, and Employee Certifications &

aviation-specific ERP. With deep functional and technical capabilities, the solution will integrate GA-ASI's operations globally, and enable the SGSS program to support its customers for parts management, aircraft fleet management, and supply chain, in support of their MQ-9B SkyGuardian remotely piloted aircraft (RPA)

digital enablers like state-ofthe-art mobile apps, dashboards, and an integrated customer portal, GA-ASI will be able to manage its global warehouses and depots and enable its customers to order parts and get real-time status updates on the progress of maintenance and repair tasks.

In addition, with Ramco's

Sam Richardson, VP of GA-ASI Sustainment, said, "As SkyGuardian prepares to commence worldwide flight operations. GA-ASI has the Qualification, thereby unique opportunity to deploy

providing them with an Ramco's out-of-the-box and of many major global industry-leading aviation operations." sustainment solutions to help meet our end goal of having the right part, at the right location, at the right time, and at the right price point."

> Manoj Kumar Singh, President – Ramco Systems Corporation, USA and Chief Customer Officer - Aviation, Aerospace & Defense, Ramco Systems, said, "Securing the trust of a world leader in unmanned aerial systems is a landmark achievement for Ramco, and reflects the flexibility of Ramco software in catering to this unique segment, while leveraging the deep aviation functionality built over the last 25 years. By harnessing Ramco's innovative features, we will work with GA-ASI to improve the operational efficiency of its SGSS GA-ASI to remain at the heart cognitive solutions.

Ramco Aviation, Aerospace & Defense (AAD) Software is trusted by 24,000+ users to manage 4,000+ aircraft globally. With 80+ Aviation organizations onboard, Ramco is the solution of choice for top helioperators, leading defense companies, space launch vehicles, UAS/Drones, eVTOL and multiple MROs around the world. Available on cloud and mobile, Ramco AAD Software provides accessibility with 'Anywhere Apps', significantly reducing transaction time both during aircraft-on-ground (AOG) conditions and critical aircraft turnarounds. Ramco is changing the paradigm of enterprise software with Artificial Intelligence based solutions, powered by cool program. We look forward to new features such as digital playing a pivotal role in the task cards, offline capability, SGSS program and enabling chatbots, mail bots, HUBs and

Retd. Justice S Rajeswaran inaugurated PLATFORM 2022, a 45-day virtual talent hunt for senior residents of Columbia Pacific Communities

determined to bring to the Columbia Pacific Communities, India's largest certain that the journey will be and most preferred senior living operator, launched 'PLATFORM 2022', a 45and demeanours, and we as a day long virtual talent hunt team will celebrate and accept initiative for its residents in it with grace and nine communities spread understanding. It's beautiful across Bengaluru, and encouraging how we are Puducherry. Chennai. growing at such a pace, and Coimbatore and we would like to continue the Kanchipuram. The intercommunity talent quest was digitally inaugurated by Justice S Rajeswaran, a former judge of the Madras High Court, on July 18. Having worked as an advocate for 22 years, he has a wealth of diverse experience and was awarded the "For The Sake of Honour Award" by the Rotary Club of Aarch City, Chennai in 2015. The virtual curtainraiser also had Mr. Mohit advanced technology Nirula, CEO, Columbia prowess. Furthermore, with Pacific Communities, the the onset of the festive organising team, and senior season, we hope the Urban residents from the nine

The pandemic has had a Edition Crysta Gasoline, negative impact on and all other vehicles in the community engagement and Toyota line-up will further social activities, which has aid us in catering to the particularly hurt seniors myriad mobility needs of who are the most vulnerable our Indian consumers," he segment of society fighting the disease. With that in

for the fourth consecutive success has inspired us to Official Health Tech Partner year, strived to instil seniors return with Platform 2022. It for PLATFORM 2022. The with hope and resilience was fantastic to see our contests were streamed live during these unpredictable and tough times by keeping them active, stimulated, and engaged.

Retd. Justice S Rajeswaran, who graced the occasion as the Chief Guest said, "I am thrilled and honoured to be a part of Columbia Pacific Communities' Platform 2022, which encourages seniors to rejuvenate themselves through such creative activities. This is an amazing project where the community is fighting all odds and helping each other survive and feel positive in these difficult times. For seniors to age positively, they need to live an active, social, and connected life. film making, stand-up This platform provides seniors from one community an opportunity to build a network in another, which is rather PLATFORM 2022 GRAND unique and special."

Commenting on the initiative, Mohit Nirula, CEO, Columbia Pacific Communities, said, "When we went digital with PLATFORM, seniors

residents perform, have fun, and were open for viewing and express themselves online from the safety of celebrate the spirit of their homes. This effort dispelled a lot of myths in addition to providing us with some endearing performances."

Bringing together residents from across nine Columbia Pacific Communities, PLATFORM 2022 invited the participation of more than 3,000 seniors in various virtual competitions across 15 main categories and 20 different contests, ranging from music-vocal and instrumental, dance- solo and group, Indian dance drama, photography, shortcomedy, painting and handicrafts, among others. The competition's winners were announced on the FINALE on August 21, World Senior Citizen's Day.

OurBook, AI-based telehealth and consultation platform was on board the initiative as an Official Wellness Partner and Fourth exhibited remarkable Frontier, a pioneering health

Chennai, Sep 04 2022: mind, PLATFORM 2022, engagement and that tech company, was the for anybody who wished to positive ageing.

> "We residents enjoyed participating in various events of Platform 2022. In addition to bringing out our talents, it helped in getting us closer as friends," said, Mrs Vasantha Krishnaswamy, Serene Pushkar by Columbia Pacific, Chennai (winner of Group Dance and Indian Dance Drama).

"Sincerity, unity, hard work with due diligence were the hallmark for us getting the coveted rolling shield. Amidst the industrious efforts there was a lot of fun, frolic and laughter. Platform 2022 is ever etched in our memories. Pushkarians look forward to the next edition," said, Mrs Vanitha Nagarajan, Serene Pushkar by Columbia Pacific, Chennai (winner of Solo Dance (classical), Group Dance and Indian Dance