

umuntés géglusis géarn Goue खाळाळाळा मिळुचेप प्रकांनी paljars manig ans origisipardia oji Contact: 98413 59935

VOLUME - 1

CHENNAI 4 Pages **DAILY**

Friday, November 19, 2021

Rs.2/-

ISSUE - 128

PRIME MINISTER TO FORMALLY HANDOVER DRDO DESIGNED AND DEVELOPED ADVANCED ELECTRONIC WARFARE SUITE 'SHAKTI' FOR INDIAN NAVAL SHIPS TO CHIEF OF NAVAL

interception, detection,

Advanced of conventional and modern Support Measures (ESM) Electronic Warfare (EW) Radars. The Shakti EW and Electronic Counter System 'Shakti' has been system will provide an Measure (ECM) for the designed and developed by electronic layer of defence defence of Indian Navy Defence Electronics against modern radars and Ships against missile Research Laboratory anti-ship missiles to ensure attacks. The ESM of the (DLRL) Hyderabad a electronic dominance and system helps in finding laboratory of Defence survivability in the accurate direction and Research and Development maritime battlefield. This interception of modern Organisation (DRDO) for system will replace the radars. The system has a Capital Warships of the earlier generation EW built-in radar fingerprinting Indian Navy for the Systems of the Indian Navy. and data recording replay

classification, integrated with the analysis.

Chennai, November 19 identification and jamming wideband Electronic



Visakhapatnam and is being INS Vikrant. Twelve Shakti

First Shakti system has installed on-board The system has been feature for post-mission been installed on-board INS Indigenous Aircraft Carrier,

production at Bharat a ceremony to be held as Atmanirbhar Bharat in supported by more than Samarpan Parv at Jhansi on technologies. fifty MSMEs at a total cost 19 Nov 2021. of Rs 1805 Crores. These installed on-board capital and Talwar class follow-on ships.

formally hand over this Navy and termed it as a capability.

Systems are under system to the Indian Navy at major milestone towards

systems are scheduled to be Rajnath Singh Satheesh Reddy has congratulated DRDO, congratulated the teams warships under production, Indian Navy and Industry associated with the including P-15B, P-17A Partners for the development of the Shakti development of the Shakti EW System and said that EW System. He said that the system will further Prime Minister Shri this will enhance the augment the Navy's Narendra Modi will capabilities of the Indian Electronic Intelligence

Electronics Ltd (BEL) part of Rashtra Raksha areas of advanced defence

Secretary DDR&D and Raksha Mantri Shri Chairman DRDO, Dr G

GENERAL MANAGER, SOUTHERN RAILWAY HOLDS H MEMBERS OF PARLIAME

Railway conducted a S meeting with Hon'ble A.Navaneethakrishnan Sabha Constituency) Dr belonging to both Lok R.S.Bharathi, (Rajya Tiruvallur Lok Sabha representing constituencies (representing Vellore Lok Kanimozhi NVN Somu falling under Chennai Sabha Constituency), Dr (Rajya Sabha). Division on 16th T. Sumathi (A) November 2021.

of Parliament who attended (representing South Division and Principal the meeting were Shri T.R

Chennai, November 18 Baalu, (representing G.Selvam (representing h r Thamizhachi

B.G.Mallya, Sriperambudur Lok Sabha Kanchipuram Lok Sabha General Manager Constituency), Shri T.K.S. Constituency) Dr (Incharge), Southern Elangovan (Rajya Sabha), M.K.Vishnuprasad i (representing Arani Lok Members of Parliament (Rajya Sabha), Shri K.Jayakumar (representing Sabha and Rajya Sabha, Sabha), Shri Kathir Anand Constituency) and Dr

Shri Ganesh, Divisional Railway The Hon'ble Members Thangapandian Manager, Chennai Chennai Lok Sabha Heads of the Departments



of Southern Railway also participated in the meeting. General Manager

Shri B.G.Mallya, (Incharge) Southern informed about the various Parcel Cargo Express

Railway, welcomed the works undertaken by Trains carrying essential various aspects of Southern railway premises, station Railway working, detailing development, as well as the the achievements and dedicated service of the development of various railway employees during passenger amenities and the pandemic lockdown highlighted the various and post pandemic period infrastructural especially in running of developmental works that Oxygen specials, Shramik are in progress and those Special Trains for completed successfully transporting the migrant for the improvement of during the pandemic.

The Hon'ble MPs were states during the COVID-

dignitaries and appraised Railways especially in commodities across the the Hon'ble MPs about the respect of cleanliness of zone to serve the public. Hon'ble MPs held discussions on various

aspects related to train services, stoppages, passenger facilities, expeditious completion of railway projects, etc. The Hon'ble MPs also offered their valuable suggestions services and development of Southern Railway.

Constituency) Shri Narayan Rane emphasizes on important role of MSME sector in job creation and expanding manufacturing base

Chennai, November 19 2021: Union Minister for MSME Shri Narayan Rane said that the MSME sector plays a significant role in terms of job creation and expanding manufacturing base. Speaking at the North East MSME Conclave in Guwahati today he saidcurrently the sector consists of over 6 crore units employing over 11 Indian economy and the economy thereby realizing exports from India.

MSME.He also stated that play an integral role in of the sector in the changed policies for the sector. the correlation between the development of Indian



crore people and is a MSME sector's the dream of 5 trillion seminal contributor to the performance has never been economy. economic growth with over more aligned. This would 30% of contribution to GDP continue to grow even Governments of North developing understanding

economic scenario. This Ministers from the State would also help in and over 49% of overall closer in the upcoming Eastern States, who about the schemes years. The Minister said attended the Conclave, also implemented by the given the impact of MSMEs emphasized that such Ministry of MSME as well Shri Rane said India can on our economy, it is conclaves will help the as initiate a dialogue with develop only when we imperative that push is Region in its efforts towards the State Governments and develop the North-east and given to promote en couraging other stakeholders that entrepreneurship amongst entrepreneurship and would help in better of the Ministry of the youth and allow them to enhancing competitiveness planning and execution of

"WTO needs to reassess the way it has been conducting its affairs", says Piyush Goyal

Commerce and Industry, unfair. So, I think the aggressive targets." Consumer Affairs, Food and developed world should has saidthe WTO needs to interacting during a session reassess the way it has been on "Enhancing Global facilitator. conducting its affairs. Footprint: India's Big Pointing out that certain Opportunity" at the CII countries don't give market Global Economic Policy private sector and engaging access equitably and openly, Summit -2021 here today. and extend hidden subsidies, Shri Goyal said world's second largest public partnerships, through formare to store that the developed countries should do more and meet their obligations such as providing clean and green technology to achieve the technology to achieve the countries in the world today to business. So the will have in the logistics SDGs and achieve Climate are concerned about the Government's job to keep chain and the ability to billions of people.

on which countries should India because in their own facilitating businesses. And and which should now be preparing as many STEM over the last seven years proposing to make in the considered developed, I graduates as a country like focussed a lot on getting next few months completely think the world should be Indiadoes." open to a discussion on that. treatment in their business and Sustainability, Shri be able to take that forward available to every nook and practices when they are at Goyal said, "India is a land in a much bigger way." levels of \$600-3000 per of disruptive ideas and our capita income and putting them on the same benchmark as a country of distuplive ideas and out industries will play a critical role in growing our global Narendra Modi had assured Shri Goyal said the Prime Minister Shri Developed Countries and the developing countries."

Chennai, November 19 which makes \$60,000 or footprint as we undertake at the G20 Summit that 2021: The Minister for \$80,000 per capita is grossly bold reforms for achieving India will manufacture five

workers to their home

19 pandemic as well as

Public Distribution and look at their priorities,"said Government should have no a safer place. Textiles, Shri Piyush Goyal Shri Goyal, while role in running businesses,

"It think it's so unfair! I economies and, therefore, businesses, our role should cost competitive manner," can understand a discussion are looking to engage with be more and more he said. be considered developing ecosystem they are not Prime Minister Modi has contribution that India is businesses to be run by overrides the contribution Stating that the world is business persons and of any other country or any But to deprive countries looking at India's government to act more as a other region when it comes from certain differentiated contribution to Innovation facilitator. And we hope to to truly making vaccines

billion vaccines during the Shri Goyal said the next year to make the world

"The world's first DNA vaccine is coming out of India, the world's first nasal "Boosting the role of the vaccine, we will soon have a RNA vaccine which will both the Government and match the best in the world, the private sector to work in fact be better than the best Pointing out that the possibly through privatein the world, it won't need goals and meet the needs of growing dominance of nongrowing dominance of nonexpanding our footprint or deliver that worldwide at transparent and non-market our engagement into affordable prices in a very

> Shri Goyal said: "The corner of the globe, Shri Goyal said the particularly the Less

Government signs Contract for procurement of Two Fixed Base Full Mission Simulator (FBFMS) for Jaguar Aircraft from HAL for IAF

Chennai, November 19 2021: The government has signed a contract for procurement of two Fixed Base Full Mission Simulators (FBFMS) for Jaguar Aircraft from HAL for IAF with five years Comprehensive Annual Maintenance Contract (CAMC) at a combined total cost of Rs.357 crore. These simulators would be Stations Jamnagar and Gorakhpur.

continuously growing in its HAL will give a further



Sector. The manufacturing

manufacture advanced indigenization of defence standards by exposing the installed at Air Force cutting-edge technologies production and the defence pilots to various and systems in the Defence industry in the country.

power to indigenously push to the Atmanirbhar will enhance the quality of design, develop and Bharat initiative and boost flying training to higher

Under the Atmanirbhar of Fixed Base Full Mission the first FBFMS with including simulation of Bharat Abhiyan, India is Simulator (FBFMS) by associated equipment shall advanced long-range

be completed within 27 months from the contract at Air Force Station Jamnagar & the 2nd FBFMS shall be completed within 36 months from the contract at Air Force Station Gorakhpur.

With the procurement of these simulators, IAF contingencies in the entire The commissioning of operating envelope



Dengue on the rise: understand and prevent yourself - Dr. Thomas George

Chennai, November 19, 2021: Dengue, an emergent viral infection has increased exponentially with the onset of monsoon. Dengue cases continue to climb in TN and across the country too. The effects of climatic change and its consequences increase the incidence of dengue now. Increased population due to urbanization and deforestation have also favored the conditions of the vectors to thrive. Areas with poor sanitation and water stagnation provide an ideal ground for mosquito

Dengue is caused by the four types of dengue virus which are predominantly transmitted if an infected female Aedes mosquito bites. Considering dengue has no vaccine, it is better to prevent than treating after infection. There is no specific drug too to treat the disease. It is important to take complete bed rest and maintain fluid balance in the body.

Diagnosing dengue

Medics/pathologists use blood tests to check for the presence of viral antibodies in the body. There are two primary tests available to test the infection molecular testing and antibody testing. The antibody test helps to detect dengue antibodies in an initial blood sample which in turn helps to identify whether the patient is infected with the dengue virus recently. Once the infection is detected Plaque Reduction Neutralization Test will be used to confirm the presence of dengue antibodies and to rule out other viral infections. Molecular testing using PCR detects the presence of the pain virus and is considered the



most reliable means of diagnosis. The positive result from PCR test is considered conclusive

Initially, it is difficult to diagnose without the support of pathological analysis as the symptoms may resemble other diseases like chikungunya, malaria, and typhoid. If the warning signals are not averted and if the physician ensures early and adequate treatment at the initial stage, then the risks and death rates can be drastically

Dengue symptoms

Dengue symptoms are difficult to recognize as the early symptoms like fever, headache and body ache resemble those of other diseases like chikungunya, typhoid, and malaria. There are chances for misdiagnosing dengue. While 75% of dengue infections are asymptomatic 20% of infections are mild to moderate. Only 5% of cases are severe dengue and require hospitalization.

The symptoms are

- High fever
- Severe headache
- Paint behind eyes
- Severe joint and muscle

- Nausea and vomiting

Symptoms of dengue typically lasts for two days to a week. Most people will recover after a week. Something like COVID, the infection does not protect you from recurrence as there are four different dengue viruses. In many cases the second time infection is more serious. Even if you have slightest doubt of it being dengue, visit the doctor to confirm and for further treatment.

(Image is sourced from open source)

Treatment

There is no specific medication available to treat the disease. There is no vaccine too. The best available option is complete rest with maintaining the body fluid levels. If you visit the doctor the doctor will diagnose and prescribe medication depending on your body condition. While treating dengue patients, physicians should remember the 'Formula of 20' i.e., rise in pulse by more than 20; difference between low and high BP of less than 20; fall of BP by more than 20 and presence of more than 20 hemorrhagic spots after a tourniquet test suggest a highrisk condition and the person need immediate medical

Prevention is always better than cure. This fits apt in the case of dengue spread. The most excellent way to prevent is to prevent bites by infected mosquito.

The following precautionary measures helps to protect oneself from



- Try to stay away from densely populated areas
- Use mosquito repellent, both at indoor and outdoor
- While stepping out, wear long sleeved shirt and pant with socks covering the toes
- Make sure that the door and window are free from holes. Fit mosquito nets at door and window or use a mosquito net at bed
- If you have any symptoms or even have the slightest doubt of dengue infection, visit a general physician at the earliest
- Stagnated water is the breeding point of mosquitoes. Keep your locality dry and free from water stagnation. Change the water regularly in the dishes used for watering

- Be more vigilant as a bite of an infected mosquito will spread the infection to others

It's very simple if you don't want to get infected with dengue, don't let the mosquito bite you. Be more vigilant and

Article authored by

Dr. Thomas George Diabetologist and General Physician

Fortis Hospital, Vadapalani, Chennai

RETAIL LEADERS DELIBERATE ON STRATEGIES TO SURVIVE, SUSTAIN AND SUCCEED IN 2022 AND BEYOND AT RAI'S CHENNAI RETAIL SUMMIT

Chennai, November 19, The Retailers Association of India (RAI) brought together more than 30 Indian retail stalwarts to speak at their Chennai Retail Summit 2021 (CRS 2021) and have a common dialogue on strategies to Survive, Sustain and Succeed in 2022. The summit was held on 18 November 2021 at the Hotel ITC Grand Chola, Chennai.

Addressing the retail fraternity at the summit Kumar Rajagopalan Chief Executive Officer, Retailers Association of India, said, "The pandemic has created a new world order for all of us. It has created a new set of opportunities, and new means and ways of doing business. At the Chennai Retail Summit retailers of all sizes and formats congregated to deliberate on the strategies to make the best of the opportunities and chart the way ahead for retailing beyond 2022."

The summit started with a welcome address by Suhail Sattar, Director, Hasbro Clothing & Chairman Chennai Chapter - Retailers Association of India (RAI). Speaking about the summit he said, "The Chennai Retail Summit (CRS) 2021 provided the perfect platform for fellow retailers to meet in person after a long gap and compare notes with each other. The world has changed since the pandemic and many of us have come out better on the other side. CRS provided a great opportunity for us to share our experiences on things that we did to survive, how we improved ourselves, and look back at the lessons we learnt that can be applied for a better tomorrow."

Bijou Kurien, Chairman, Retailers Association of

India (RAI), spoke about inspires one and all. In a onedigital transformation enabling retail business to stav afloat as consumers began to shift online to discover, buy and pay during the prolonged lockdowns, he said, "The last 20 months has witnessed dramatic shifts in the lives of people across the world. India is not behind.

People have remained sheltered, concerned about their health, fearing public spaces and dreading contracting the virus. But the situation has improved significantly, with confidence peaking, demonstrated by loosening purse strings. Technology has driven several changes in the way consumers get to know of products, buy them, pay for them, and receive them. Retailers who have seized the opportunity and changed with the times, have succeeded. The Chennai Retail Summit provides all retailers the opportunity to network with others, learn from experiences, witness new technologies and most importantly, develop new ideas and perspectives. '

Setting a positive tone for the day, Ramesh Pothy, MD, Pothys delivered an inspiring keynote. Other highlights of the day were two fire-side chats with leading entrepreneurs whose business acumen and entrepreneurial journey

on-one conversation with CK Kumaravel, Co-Founder, Naturals: CK Ranganathan, Chairman & MD, CavinKare Pvt. Ltd. shared lessons learnt along his journey from selling a single shampoo brand to running a multi-billion dollar, multi-category conglomerate. In a freewheeling dialogue with Dr Hitesh Bhatt, Director-Marketing Communication, RAI; Satishkumar T, Chairman & MD, Milky Mist Dairy opened up about what made it possible for Milky Mist to expand into newer product categories and grow during the pandemic when several businesses were reporting negative growth.

Sharing his views on what businesses require to survive, sustain and succeed in today's world, CK Ranganathan, Chairman & MD, CavinKare Pvt. Ltd., said, "The post-COVID era requires innovation, workable IT automation and analytics. Surviving requires adapting and finding a way of intelligent decision making by focusing on software building and

Expressing his views on CRS 2021, CK Kumaravel, Co-Founder, Naturals, said, "The illiterates of the 21st century are not the ones who

cannot read and write but the ones who cannot Learn, Unlearn & Relearn said Alvin Toffler. One of the best ways to grow in difficult COVID times is to learn continuously and learn from the best. CRS gives an opportunity to do exactly that and that's why I am very happy to attend this event."

Panel Discussions included captivating dialogues on topics such as Retailing in 2022: Survive, Sustain and Succeed, Changing Dynamics of Collaboration and Competition, and Voice, Video & WhatsApp: New Ways of Engaging the Changed Consumer, in addition to presentations on various solutions that enhance retail by partners.

Speaking at these panels were some sought out names in the Retail Industry like Charath Narsimhan, MD & CEO, Indian Terrain Fashions Ltd.; Subhash Chandra, Managing Director, Sangeetha Mobiles Pvt. Ltd.; Sunil Sanklecha, Founder, Nuts n Spices; Sushanto Dey, Partner, Sreeleathers; Varun Ramesh, Director, Pothys; Venu Srinivasan, MD and CEO, Leo Coffee; Jahabar Sadique, Co-Founder & CEO, Chai Kings; Nishanth Chandran, Founder & CEO, TenderCuts (GFM Retail Pvt. Ltd.); and Vijaya Darshan Jeevagan, Co-Founder & Managing Partner, Waalai Foods, among others.

Over the years, 'Chennai Retail Summit' (CRS) has come to known as the premier platform for retailers with business interests in South India to gain knowledge and network with peers, potential partners and industry leaders.

SANCHU Animal Hospital unveils a brand-new facility in Velachery

Continuing their successful run in veterinary care, SANCHU Animal Hospital today opened its fourth facility in Velachery, Chennai that is set to offer an array of medical services for pets in the area. The facility spread across 2000 sq,ft with a team of 3 expert doctors will offer best-inclass care for pets. The facility also houses advanced facilities including emergency services and labs that are set to provide pets quality care from ailments. An ambitious project of FMCG stalwart Mr. C.K Ranganathan, SANCHU Animal Hospital is a firstof-its-kind venture for petcare in the country that is set to expand across the country, bolstering veterinary health standards. SANCHU



Cardiology, Internal Medicine, Neurology, quality healthcare and Surgery, Orthopedics, grooming services to the Ophthalmology, pet owners in and around Physiotherapy & the locality. Our main goal Rehabilitation, as well as Emergency and Critical

Commenting on the launch, Mr. Manuranjith, Director - Retail said "SANCHU is an ambitious project that is very close to my heart, as I come from a family of animal lovers. With the launch of Animal Hospital offers SANCHU's fourth facility specialty services at in Velachery, we have affordable cost in extended the access to our in the Velachery area,

uncompromised and for SANCHU is to expand nationwide to 100 facilities by 2024, making our services available across the country. We strive to provide the highest quality satisfaction with the leading-edge technology and equipment available across all our facilities."

A one-of-a-kind spot for pets and other animals

rescue of all pet owners and animal lovers as quality healthcare and grooming services for pets has been elusive to the locality all this while. The hospital, like its other counterparts, boasts many premium amenities that are on par with international standards animal care facilities like a Pet Salon & Spa, a Pet Supermarket, a Vet Hospital with an inhouse laboratory equipped with services like Xray,ECG, and Ultrasound. SANCHU is the first pet care facility in India to offer amenities of such quality for animals, under one roof. For more information,

SANCHU comes to the

healthcare and client visit their website: www.sanchuanimalhospit al.com, or call 7825881525, 7825881526 to connect either through call or WhatsApp to avail of the quality pet care service at SANCHU

Tata International felicitated for outstanding performance at the CLE National Export Excellence Awards for FY20 and FY21

Chennai, November 19, 2021: Tata International, the global trading arm of the Tata group and one of India's leading exporters of Leather and leather products, bagged major awards at the National **Export Excellence Awards** by the Council of Leather Exports, India on November 17th, 2021. The company was conferred with the prestigious industry awards in recognition of their contribution towards the sector and their excellent performance for two consecutive years 2019-2020 and 2020-2021. The award ceremony took Shri Piyush Goyal, Commerce & Industry and



Govt of India

Commenting on the occasion, Mr. Anand Sen, Managing Director, Tata International Limited, said, "It is an honor that Tata International has been consistently recognized by the Council for Leather Exports, the most prestigious industry platform, since over the place in New Delhi in the past two decades. The presence of Chief Guest, awards for FY20 and FY21 Nagrath, Head Leather others. The company are very special to us, as at Products accepted the incorporated eco-friendly Hon'ble Minister for the beginning of the year, award for securing the 1st methods into leather awards were farthest from Place in Leather Footwear manufacturing processes Textiles, Govt of India and our minds in face of the (Rs. 200 - 300 Crore) for with the use of emerging Smt Anupriya Patel, unique challenges the year 2020-2021 and technology and extensive

employee safety and wellbeing, during the lockdowns and on resumption of operations in line with the government's Covid guidelines. We appreciate the support of our teams who rallied around and ensured that we were able to deliver the customers' orders."

Hon'ble Minister of State presented by the pandemic. Mr. Ashish Jha, Head in-house R&D.

Operations, Leather Business, Tata International Limited, received the award for winning the 1st Place in Finished Leather (Rs. 100 -200 Crore) category for the year 2019-2020.

Tata International is one of India's leading exporter, manufacturer and supply chain integrator of leather and leather products with exports to over 35 countries. The quality and customer centric approach have helped them build global associations with brands like Clarks, Caleres, Wolverine, Gabor, Deichmann, Zara, H&M, Mr. Atul Kumar Stars, Kenneth Cole and

Aster Institute of Physical Medicine and Rehabilitation starts functioning at Aster Wayanad

Rehabilitation (PMR), also

Madurai, November 19 injuries, patients bedridden Neurologists, orthopaedic a vailable at Aster 2021: Aster Institute of for a long period following surgeons and psychiatrists Wayanad. Dr. Manoj Physical Medicine and paralysis, patients are part of the PMR team. N a r a y a n a n, Rehabilitation, a holistic suffering from multiple The team also includes Superintendent, DM centre dedicated for sclerosis or cerbral palsy, occupational therapists, WIMS Medical College; Physical Medicine and persistent back and neck physiotherapist, speech Dr.GopakumaranKartha,D Rehabilitation (PMR), has pain and burn injuries and and language therapists, ean; Farhan Yasin, Aster started functioning at Aster amputees. He added that social workers, nurses, Kerala and Oman Cluster Wayanad Speciality PMR treatment helps to psychologists and Regional Director; Hospital, located at address various conditions dieticians. Meppadi in Wayanad in children including Down district. The centre syndrome and other Chairman Dr. Azad Department, CMC modelled after CMC genetic disabilities, autism Moopen addressed the Vellore; Dr. Dennis, Chong, Vellore is the first such and speech disorders to function presided over by centre in north Kerala. some extent, if treated Executive Trustee U. WSA;Dr. George Tharyan,

Physical Medicine and early. known as physiatry or Physical Medicine and Alappatt, HoD, Dr.SubhaSreenivas, Head, rehabilitation, is a medical Rehabilitation at Aster Neurosurgery, Aster General Medicine, DM specialty that helps people Wayanad, equipped with MIMS, inaugurated the to regain body functions state-of-the-art equipment centre. Dr. Ashraf P. V., and movements lost due to and facilities, follows a Senior Consultant and Department, DM WIMS; disease, disorder or team approach in Director, Department of injury.Dr.BabeeshChacko, treatment. The team Neurosciences, released Chief Consultant and includes doctors, other the brochure of PMR. U. Head, Aster Institute of health experts, patients and Basheer carried out the Physical Medicine and their family members. The distribution of artificial Rehabilitation, said that centre is headed by limps organised in Physical Medicine and P h y s i a t r i s t connection with the Rehabilitation is very Dr.BabeeshChacko, who inauguration. useful in the treatment of has done MD in PMR from patients who suffered head C M C V e 1 l o r e . ke on the PMR treatment

Basheer at Medical Prof. and former Head, Aster Institute of College campus. Dr. Jacob PMR, CMC Vellore;

Dr.Bobina Rachel Chandy, Aster DM Healthcare Associate Professor, PMR WIMS; Dr.Jayakumaran M., Head, Orthopaedics Dr. Prasad Mathews, Consultant, Physiatrist, UK; Dr. Vinay Kumar, Consultant, Neurosurgery, Aster Wayanad and Dr. Pratheesh Anand, Senior Specialist, Neurology, Aster Wayanadattended the Dr.BabeeshChackospo inaugural function.

Senior Consultant

Cardiothoracic and Heart

and Lung Transplant

Surgeon, Apollo Hospitals,

said, "The reasons for our

team's success include

awake ECMO, which

allows patients to remain

awake and engage with

their families, which

boosts their morale and

enhances the likelihood of

a faster recovery and better

treatment outcomes.

Patients on ECMO are

urged to exercise on a

regular basis, and

physiotherapy is provided

to fully mobilize them

quickly after they have

been removed from the

Managing Director, Apollo

Hospitals Group said, "In

order to establish a state of

the art ECMO unit that can

deliver outcomes on par

with the best units in the

world, many streams of

expertise, knowledge and

skill from medical,

nursing, perfusion

technology as well as

management and

administrative streams

have to come together. It is

with a deep satisfaction

that I acknowledge that has

happened at a time when it

was needed the most."

Ms. Suneeta Reddy,

machine "

ECMO therapy helps to recover lung function in a majority of patients during COVID-19 pandemic

Chennai, November 18, 2021: Apollo Hospitals, Chennai is the pioneer (since 2010) in utilizing extracorporeal membrane oxygenation (ECMO). During the brutal second wave of Covid-19, the team broke records by successfully helping lung function to recover in the largest number of patients in India.

What is ECMO? The patient's blood is purified and oxygenated through large tubes placed inside large veins (close to the heart) and returned back by means of a pump. In the majority of patients who have COVID-19 that causes lung failure, only lung support is required. In a small number of patients, it is required for the support of the heart function also.

Apollo Hospitals in Chennai has the country's most advanced ECMO unit, which has successfully treated over 270 ECMO patients since 2010. ECMO is employed in a variety of situations, including poisoning, trauma, and infections such as H1N1, pre and post-transplant patients



that ECMO was very were unable to be treated with conventional ventilator therapy. Among the many records the Apollo Chennai ECMO unit has set, we also have the longest bridge to lung recovery patient on ECMO records include longest average stay 60 days, and the most number of patients who have recovered normal lung function after three

Sharing insights with Consultant Cardiothoracic Transplant Surgeon, Apollo Hospitals, said "The average period on ECMO prior to discharge is 60 days. The current

and most recently, COVID survival rate (at 6 months) -19. We have demonstrated for ECMO patients is 73.9 percent, which is higher effective in patients who than the global average of 40-50 percent. One of the most effective outcomes of Apollo Hospitals' ECMO programme is a patient who was on ECMO for 116 days, the longest bridge to recovery in India. By using ECMO we have seen that for 116 days (183 days of the majority of patients hospitalisation). In with significant lung injury addition, some of the other recover fully, eliminating the need for a lung transplant."

He also added, "Of the 23 persons infected during the second wave of covid-19 with the delta variant placed on ECMO, ten patients have been the media Dr. Paul discharged, one patient had Ramesh, Senior a successful transplant, two patients are off ECMO and Heart and Lung and undergoing rehabilitation, and we lost six patients due to severe

Dr. K. Madhankumar,

IndusInd Bank launches 'Indus Merchant Solutions', a one-stop mobile app for merchants

2021: IndusInd Bank today, announced the launch of 'Indus Merchant Solutions' a comprehensive mobile application (app) to enable merchants, retailers and professionals to carry out banking transactions digitally, on a single platform. The all new application, will enable merchants and retailers to undertake an array of activities such as accept instant cashless payments on mobile phones from customers through multiple digital modes, track inventory via in-built dashboards, apply for an exclusive Point of Sale (PoS) machine to facilitate card based payments, as well as avail small ticket business loans from the Bank in a completely digital & paperless manner, without having to visit a bank branch.

Any current account holder of IndusInd Bank can instantly download the 'Indus Merchant Solutions' app and start using it. A non-customer can even open a current account with the Bank through a fully digitised process, and get themselves registered as a merchant, almost instantly.

with Android operating systems. It will shortly be available for smartphones using the iOS operating system as well.

Speaking about the new proposition, Mr. Soumitra Sen, Head – Consumer Bank, IndusInd Bank said, "We have always believed, that the selfemployed segment constitutes an integral part of the Indian economy. In keeping with this thought, we are delighted to bring forth the 'Indus Merchant Solutions' app that aims to enable lakhs of merchants, retailers and professionals to meet their banking requirements seamlessly, without having to visit a bank branch. Given the sharp rise in the number of consumers as well as merchants, who prefer transacting online, Indus Merchant Solutions is a holistic proposition that will significantly improve merchant engagement, user experience and convenience, and help us grow our merchant touch points multi fold over the next couple of

Ms. Charu Mathur, Chief Digital Officer & Head-Currently, the app is Business Strategy, IndusInd

Bank, it has been our constant endeavour to bring forth innovative propositions that can accelerate the shift to a digital economy. 'Indus Merchant Solutions' is yet another path breaking step in the same direction that will facilitate merchants, retailers and professionals across the country to fulfil their financial needs across payments, deposits and loan products in a completely digital manner, on a single consolidated platform. Going forward, we aim to create more such products and services that can offer our customers with a seamless banking experience."

The unique features of Indus Merchant Solutions are

Single view dashboard: The app will enable merchants/retailers to view, collect and reconcile payments on a single platform

management of payments: Merchants can accept digital payments through multiple modes at any time, from

Applicable for over the counter payments and

suitable for retail stores where the buyer pays at the counter. It can also be used to collect payment from the buyer during home deliveries, as well as payment-on-delivery instances where the seller and buyer may not be physically present at the same location.

Consolidated banking platform: The app also provides a consolidated view of all banking relationships across deposits and loans held by the merchant

functionality: Merchants can also apply as well as avail small ticket business loans in a seamless manner on the app

Fulfilling Service requests: Merchants can even place service requests including, but not limited to cheque book requests, reset debit card pins, report discrepancies among others

The Indus Merchant Solutions app currently has English as its default user interface language, but will soon be made available in multiple languages including Hindi, Marathi, Bengali, Gujarati, Telugu, Tamil, Kannada, Malayalam, home deliveries: Indus Punjabi and more.

Mahindra Finance enters new age Vehicle Leasing & Subscription business under 'Quiklyz' brand

Mahindra & Mahindra Financial Services Limited (Mahindra Finance/ Group, today announced convenience, flexibility and choice to customers across cities. Mahindra Finance sees this as a great opportunity to create value for its stakeholders with a profitable business model and build a strong balance sheet out of emerging opportunities in this adjacent business vertical.

Quiklyz is the first-ofits-kind digital journey on car usership with which the customer can access a brand-new car without all the hassles of car ownership. Quiklyz will take care of registration, insurance, scheduled and unscheduled maintenance, road-side assistance etc.

Leasing and subscription

available for both corporate (B2B) and retail (B2C) customers. Under the B2B segment, the services to corporates and fleet operators, while in B2C segment it will target customers with millennial mindset. It will cover vehicles across all major auto OEMs, with wide range of choice in terms of vehicle models, variants

Quiklyz will be

In the initial phase Mahindra Finance said, our coverage. I'm India.

services in metro cities like subscription is a lucrative customers, individuals and Bengaluru, Chennai, and fast-growing business Delhi, Gurugram, in India. We aim to achieve Hyderabad, Mumbai, a book size of Rs 10,000 MMFSL), part of the Noida, Pune, and will crore in a span of 3-5 years. diversified Mahindra further expand it to other Leasing is seeing cities across India, significant traction in the the official launch of its including tier II cities, last mile mobility space leasing and subscription covering 30 locations over especially with EVs, business 'Quiklyz'. This the next one year. Quiklyz something our business venture is a new-age is also in discussions with module will also focus on. digital platform for vehicle several automotive OEMs With leasing being a leasing and subscription, and will announce relatively new concept for that aims to provide great partnerships with them on Indian retail consumer, we wanted Mahindra Finance to be at the forefront of this module facilitating millennials and new age corporates alike for hassle free ownership of vehicle".

> company aims to offer Operating Officer, Mahindra Finance next 3-5 years. We will mentioned, "The leasing and subscription module in Group's extensive network India is currently at a nascent stage and we at Mahindra Finance would

> multi-faceted advantages Leading NBFC as well as Speaking on the new Mahindra Group driven by a passionate base business launch, Ramesh companies, our spread and Iyer, Vice-Chairman & reach pan India would be well as an extensive reach Managing Director, an advantage as we expand of 1,380+ branches pan

Chennai, November Quiklyz will launch its "Car leasing and confident that our corporates alike would be very encouraged with our customized and unique packages on offer".

Turra Mohammed, SVP & Business Head -Quiklyz said, "The customers are looking at flexibility in vehicle ownership and with Quiklyz we will provide vehicle. Leasing currently accounts for 10% of corporate registered vehicles; and we expect it to grow to 20-25% share in the next 5 yrs. In the Retail

B2C segment, Raul Rebello, Chief subscription could account for 3-5% of car sales in to expand Quiklyz to 30 cities within a year".

Quiklyz will leverage be pioneer in this Mahindra Finance's segment. Coupled with the expertise as India's accruing from the #1 NBFC in Car Financing of 7.3 million customers as

Freightwalla Introduces Al-Powered Free Cargo Tracker to help MSME Exporters of Tamil Nadu of goods has also made

2021: India's leading digital freight forwarder Freightwalla has launched a free supply chain automation platform, an intelligent shipment tracking service for MSME businesses of Tamil Nadu. An advanced predictive analytics system will help exporters/importers to combat risk associated with shipment delays and improve supply chain efficiency free of cost. This service would immensely help the MSME community with smart and state of the art tracking facility which significantly contributes to Tamil Nadu's \$26 billion export industry. convenient way of owing a The state is also the thirdlargest exporting state in the country, with an 8.97%

The intelligent cargo navigation service backed by the latest ML algorithm will be available to all shippers, including local and global exporters and allied parties. Businesses can avail of the service at zero cost for leverage Mahindra tracking up to 20 containers

> Nadu deal with multiple uncertainties like space constraints, equipment shortage, congestion at origin/destination ports, higher freight rates, and shipment delays. Furthermore, limited The platform will employ

tracking the shipment cumbersome and timeconsuming. This has necessitated managers and cargo owners to consolidate data from multiple sources through process-intensive tasks such as phone calls, browsing websites and e-mail communications. Without real-time insights on cargo movement, handling these challenges is extremely difficult and negatively impacts the entire business.

According to the Maritime Executive, on average, "Four out of every ten containers (39 per cent) missed their scheduled sailing. At the same time. some significant carriers and ports reported rollover rates of over 50 per cent." Whereas according to Sea-Intelligence's Global Liner Performance (GLP) report, "Global shipping line schedule reliability has dropped to 34.9% in January 2021, the lowest in history.'

Armed with a host of advanced tech features, the Today, shippers in Tamil tracking service aims to resolve the challenges logistics managers face in the wake of the current global crisis in the EXIM industry. The tracking system records multiple data points over the complete shipment journey.

algorithms capable of predicting shipment delays based on satellite tracking. port congestion, and other signals. It will thus offer access to predictive analytics to combat risks related to shipment schedules based on historical distribution.

Besides offering real-time

tracking and ETA through a single dashboard, the tracker will also provide additional services such as carrier performance evaluation, predictive analytics to combat risks, and carrier schedule plan to optimize the supply chain. The service will be available to not only the cargo owners booking shipments through Freightwalla, but also the exporters/importers who wish to avail an intelligent tracking tool to plan and execute shipments effectively, regardless of the service provider they choose to work with.

Commenting on the development, Mr. Sanjay Bhatia, Co-founder & CEO, Freightwalla, said, "The pandemic has completely changed the dynamics of world trade whereby the need for real-time tracking and intelligent post-shipment solutions have become even more crucial. Tracking as a Service is a new-age disruptive technology that will enable smart tracking and

analytics, thus empowering exporters to undertake intelligent and informed decisions. It is now more critical than ever to be able to pre-empt logistics challenges so that the buyer-supplier relationship is not hindered by the uncertainties of today's shipping industry. Enhanced visibility and real-time intelligence will help drive transparency and sustainability across supply chains, thereby paving the way for healthy business

Freightwalla has partnered with 60+ shipping lines to enable exporters and importers to track containers across multiple carriers seamlessly from a single platform. The service will offer a unified and real-time view of all shipments, including transshipment carrier tracking for advanced supply chain planning and eliminate manual tracking. Besides, the platform will capture several data points such as shipment departure, arrival time, and ports visited.

The digital freight forwarder aims to bring transparency and visibility in the shipping and logistics sector, modernize the operations across the supply chain and contribute to the government's Ease of Doing

SBI signs pact with U Gro Capital for Co-lending to underserved MSMEs

Chennai, November and to enhance last mile our commitment to GRO Capital. 19, 2021: Country's largest bank, State Bank of India (SBI), has entered into a Co-Lending agreement with U GRO Capital to offer strategic financing solutions to the unserved and underserved MSMEs of the country in line with RBI guidelines.

SBI is actively financing the MSMEs partnerships align with Chairman and MD, U

Shri Dinesh Khara,

Chairman, SBI said, "We are glad to have joined hands with U GRO Capital under the colending program. This collaboration will further looking at co-lending enhance our distribution

connect. This initiative accelerate effective and will financially empower affordable credit to MSMEs and further drive MSMEs in India and financial inclusion in the contribute to the country's financial inclusion imperative towards building an Atmanirbhar Bharat."

The partnership was signed in the presence of funds available to Shri Dinesh Khara, Chairman, SBI, Shri C.S. Setty, MD (Retail & opportunities with network, as we aim to Digital Banking), SBI multiple NBFCs through extend our credit reach to and Shri Shachindra their products for more MSMEs. Such Nath, Executive reach.

RBI had issued guidelines on co-lending scheme for banks and NBFCs for Priority Sector Lending to improve the flow of credit to unserved and underserved sectors of economy and to make borrowers at an affordable cost. The colending model aims to give the borrower the best interest rate and better

Aditya Birla Sun Life Insurance launches **ABSLI Assured Savings Plan** Chennai, November 19,

2021: Aditya Birla Sun Life Insurance (ABSLI), the life insurance subsidiary of Aditya Birla Capital Limited (ABCL), announces the launch of its new-age savings solution, ABSLI Assured Savings Plan. A nonparticipating savings product, this plan will provide fully guaranteed lumpsum benefits on policy maturity and will offer consumers long-term financial security, by integrating savings and protection in a single plan.

Keeping in mind the financial needs of the new-age customer, ABSLI Assured Savings Plan provides guaranteed monetary cushion to protect policyholder's important life milestones such as child's education,

retirement planning, legacy uncertainty.

ABSLI Assured Savings

Plan, offers the flexibility to tailor one's diverse savings and protection needs across life phases. This hyperpersonalised savings plan provides fully guaranteed benefits on death or maturity, along with the convenience of customizing the plan benefits as per the customer's desired milestones. The plan offers varied choices such as, joint life protection, multiple premium payment term options, flexible policy term and rider options, to help design a unique resolution for the policyholders and their family members.

In addition to the face of unpredictable policyholders will be eligible circumstances and economic to receive accrued loyalty benefits, on maturity of the policy, which will further boost the total pay-out. Policyholders will also be able to enhance their financial safety net by adding multiple protection-oriented riders such as critical illness rider, accidental death rider etc.

Commenting on the launch of ABSLI Assured Savings Plan, Mr. Kamlesh Rao, MD & CEO, Aditya Birla Sun Life Insurance, said, "The experience of living through the pandemic and an uncertain economic environment has made individuals more aware and financially cautious.

Today's customer needs planning etc. especially in guaranteed lumpsum benefit, adequate life insurance and would like to be covered for specific risks. At ABSLI, we understand this requirement and aim to offer solutions which are simple, innovative, and differentiated, catering to customer's emerging needs. With ABSLI Assured Savings Plan, we want to provide a cushion of double protection to our policyholders and their loved ones from financial crisis, in case of an unfortunate event, and help accumulate lumpsum saving benefits to achieve all their dreams. ABSLI's Assured Savings Plan provides the right mix of protection and savings benefit for a hasslefree, non-compromised





vanantid gaduutsastera Bour **ट्यांबाका मा**र्थेत तथा का नि New F . 66. V G.P. Salas, Angereyar Kail Compus, Sorday Tel: 666-23715421 Fax: 664-2371561 palýsel domby ans urýglápovásů u urysrituř zloulogásu růsů Contact:

98413 59935

மலர் 1

சென்னை

தினசரி

பக்கம்

வெள்ளிக்கிழமை, நவம்பர்

உள்ளது உள்ளபடி

19, 2021 4 பக்கங்கள்

ரு.2/-

இதழ் 128

சில்லறை விற்பனையின் முன்னணியாளர்கள் பங்கேற்ற கருத்தரங்க மாநாடு சென்னையில் நடைபெற்றது

சென்னை, நவ 19 2021: இந்திய சில்லறை விற்பனையாளர்கள் கூட்டமைப்பின் சார்பில் சென்னையில் கருத்தரங்க மாநாடு நவம்பர் 18-ஆம் தேதியன்று நடைபெற்றது. இந்த மாநாட்டில் 30-க்கும் மேற்பட்ட இந்திய சில்லறை விற்பனை சாதனையாளர்கள் பங்கேற்று கருத்துகளைப் பகிர்ந்து கொண்டனர். அடுத்த ஆண்டிலும் சில்லறை விற்பனைத் தொழிலில் நீடித்து நிலைத்து இருப்பது, வெற்றி அடைவது ஆகியவற்றுக்கான திட்டங்களை வகுக்கும் பொது மேடையாக கருத்தரங்க மாநாடு திகழ்ந்தது.

இதில் இந்திய சில்லறை விற்பனையாளர்கள் கூட்டமைப்பின் முதன்மை செயல் அலுவலர் குமார் ராஜகோபாலன் பேசியது:-

கோரானா நோய்த் கொற்று காலம் என்பது சில்லறை விற்பனைத் தொழிலில் புதிய கதவுகளைத் திறந்து விட்டுள்ளது. சில்லறைத் தொழிலில் சி றப்பாகச் செயல்படுவதற்கான புதிய கூட்டமைப்பின் தலைவர் வாய்ப்புகளையும், வழிவகைகளையும் ஏற்படுத்தித் தந்துள்ளது. இந்த கருத்தரங்க மாநாடானது 2022-ஆம் ஆண் டைத் சில்லறை தாண் டியும் விற்பனைத் தொழிலில் சிறந்த வாய்ப்புகளை உருவாக்குவதற்கான புரிந்து ணர்வுகளை ஏற்படுத்தும் வகையில் வடிவமைக்கப்பட்டுள்ளது

இந்திய சில்லறை விற்பனையாளர்கள் கூட்டமைப்பின் சென்னை பிரிவு தலைவரும், ஹஸ்ப்ரோ க்ளோத்திங் இயக்குநரான சுஹெல் சத்தார் வரவேற்றுப் . பேசினார். அவர் பேசியது:-

நீண்ட இடைவெளிக்குப் உ. சில் ல றை விற்பனையாளர்கள் ஒருவருக்கு ஒருவர் நேரில் சந்தித்துக் கொள்ளும் வகையிலான ஏற்பாட்டை விற்பனையாளர் கருத்தரங்க



ஏற்படுத்தித் மாறி வருகிறது. நம்மில் சிறப்பாகப் பயன்படுத்தி வருகிறோம். எனவே, சில்லறை விற்பனைத் அதனை மேம்படுத்தவும் நமக்குள்ளே திட்டங்களை வகுத்திட சென்னை செய்கிறது என்றார்.

இந்திய சில்லறை பிஜூ குரியன் பேசியது:-

ஜி ட் ட தொழில்நுட்பமானது சில்லறை விற்பனையை உயிர்ப் புடன் வைத்திருப்பது டன் வாடிக்கையாளர்களையும் தக்க வைத்துக் கொண்டிருக்கிறது. நோய்த் தொற்று காரணமாக நீண்ட காலத்துக்கு பொது முடக்கம் அறிவிக்கப்பட்டது. இந்தக் காலத்தில் பொருள்களை வாங்குவது, அதற்கு கட்டணம் செலுத்துவது போன்ற பணிகளை ஆன்-லைன் ல மாக வே வாடிக்கையாளர்கள் மேற்கொண்டனர். கடந்க 20 மாதங்களில் உலகம் முழுவதும் உள்ள மக்களின் வாழ்வியல் முறைகளில் மாற்றங்கள் ஏற்பட்டுள்ளன. இந்தியாவும் இதற்கு விதிவிலக்கு அல்ல. மக்கள் வீடுகளிலேயே இருப்பதும், அவர்கள் கங்களகு உடல் நிலையைப் பற்றி கவலை

தந்துள்ளது. கோரானா மேம்பட்டு இருக்கிறது. காலத்தில் இருந்து உலகம் வாடிக்கையாளர்கள் தங்களுக்கான பொருள்களை பலரும் மாற்று வாய்ப்பினை அறி வதும், அதனை வாங்குவது, அதற்குப் பணம் செலுத்துவது, பெறுவது என அனைத் திலும் தொழிலில் நிலைத்து நிற்கவும், தொழில்நுட்பம் மிகப்பெரிய மாற்றத்தை ஏற்படுத்தியுள்ளது. சென்னை சில்லறை விற்பனையாளர்கள் கருத்தரங்க மாநாடு வழிவகை கருத்தரங்க மாநாடானது, மற்ற விற்பனையாளர்களிடம் இருந்து புதிய விஷயங்களைக் கற்றுக் கொள்ளவும், புதிய

யோசனைகளை அறிந்திடவும்

பெரும் வாய்ப்பாக

அமைந்திடும் என்றார். போத்தீஸ் நிறுவனத்தின் நிர்வாக இயக்குநர் ரமேஷ் போத்தி, ஊக்கமளிக்கும் உரையை ஆற்றினார். இந்த மாநாட்டில் நேச்சுரல்ஸ் நிறுவனத்தின் இணை நிறுவனர் சி.கே.குமரவேல், கெவின்கேர் நிறுவனத்தின் தலைவர் மற்றும் நிர்வாக இயக்குநர் சி.கே.ரங்கநாதன் ஆகியோரும் தங்களது வாணிபப் பயணத்தின் அனுபவங்களை கேள்வி-பகில் முறையில் பகிர்ந்து கொண்டனர். ஒரு பிராண்டு ஷாம்புவில் இருந்து பல ப ாலர் பில் லி யன் வர்த்தகத்தை கட்டமைத்தது எப்படி என்பது குறித்து விளக்கினார். கெவின்கேர் வனத் தின் சி. கே. ரங்கநாதன். இதேபோன்று சில்லறை விற்பனையாளர் கூட்டமைப்பின் தகவல் தொடர்புப் பிரிவு இயக்குநர் கொள்வதும் தொடர்ந்தாலும், ஹிதேஷ்பட்டுடன், மில்கி

மற்றும் நிர்வாக இயக்குநர் 2021: வணிகத்தை விரிவுபடுத்தியது பல் வேறு கு றி த் து கருத்துகளை பகிர்ந்து

நேச்சுரல்ஸ் நிறுவனத்தின் வயநாடு குமரவேல் பேசியது:

காலகட்டத்திலும் பிறகு அதே மாடலில் வ எர்வ தற்கான சூழ்நிலைகளை உருவாக்கிட சிறந்த வழி தொடர்ந்து கற்றுக் கொள்வது தான். சிறந்தவைகளில் இருந்து கற்றுக் கொள்ள வேண்டும். இதற்கு சென்னை கருத்தரங்க மாநாடு சிறந்தொரு வாய்ப்பினை ஏற்படுத்தித் தருகிறது என்றார்.

2022-ஆம் ஆண்டு சில்லறை விற்பனை குறித்த கலந்துரையாடல் நிகழ்வும் நிறுவனம் ஓலா எலக்ட்ரிக். இந் த நெதர்லாந்து தூதரகத்திற்காக நடை பெற்றது. உரையாடலில் இந்தியன் செறப்பு ஆர்டரின் பெயரில் பெங்களூருவில் உள்ள டிரைன் பேஷன்ஸ் ஒன்பது (9) கஸ்டமைஸ் ஓலா நிர்வாக எஸ்1 ப்ரோ ஸ்கூட்டர்களை இயக்குநர் மற்றும் முதன்மை உருவாக்குவதாக இன்று செயல் அதிகாரி சரத் அதிரடி நரசிம்மன், நட்ஸ் அன்ட் வெளியிட்டுள்ளது. ஸ்பைசஸ் நிறுவனர் சுனில் இந்தியாவில் உள்ள எதிர்பார்க்கப்படுகிறது. ஓலா சன் ங் லி சா, ஸ்ரீ லெ தர் ஸ் நெதர்லாந்தின் மூன்று தூதரகப் பங்குதாரர் சுசாந்தோ தே, பணிகளில் இந்த ஒன்பது வடிவமைப்பு, சிறந்த போத்தீஸ் நிறுவனத்தின்ஸ் கூட்டர்கள் இயக்குநர் வருண் ரமேஷ், பயன்படுத்தப்படும். தொழில்நுட்பம் மற்றும் லியோ காபி நிறுவனத்தின் நெதர்லாந்தின் அதிகாரப்பூர்வ நிர்வாக இயக்குநர் மற்றும் நிறமான ஆரஞ்சு நிறத்தில் முதந்மை செயல் அதிகாரி ஸ்கூட்டர்கள் பெயிண்ட் வாடிக்கையாளர்களிடமிருந்து வேணு சீனிவாசன், சாய் கிங்ஸ் செய்யப்படும். அதோடு, நிறு வனத் தின் இணை நிறுவனர் மற்றும் முதன்மை செயல் அகிகாரி ஜகாபார் சாதிக், டெட்டர் கட்ஸ் என்று நிறுவனத்தின் நிறுவனர் மற்றும் முதன்மை செயல் ஹைலைட்ஸ். ஓலா ஃபியூச்சர் பியூச்சர் பேக்ட ரியில் அதிகாரி நிஷாந்த் சந்திரன், வாலாய் புட்ஸ் நிறுவனத்தின் இணை நிறுவனர் மற்றும் நிர்வாக பங்குதாரர் விஜயா தர்ஷன் ஜூவகன் ஆகியோர்

அஸ்டர் உடல்சார் மருத்துவம் வயநாடடில் புனர்வாழ்வு மருத்துவ நிலையம் தன் செயல் பணியை துவங்கியது நவம்பர் 19 வ ட கேரளாவில் புனர்வாழ்வுமையம் என்பது ஆலோசகரும் மற்றும்

டி. சதீஷ் கு மார் மருத்து வம் மற்றும் கும் அத்தகைய முதல் பாதிக்கப்பட்ட பாபீஷ் சாக்கோ . கலந்துரையாடினார். புனர்வாழ்வு - க்கு அப்போது, புதிய அர்ப்பணித்துக் கொண்ட மூலம் ஒரு முழு சிகிச்சை மையமான அஸ்டர் உடல்சார் மருத்து வம் மற்றும் புனர்வாழ்வு மருத்துவ நிலையம் வ ய நா டு மாவட்டக்கில், மேப்படியில் நி கழ் வி ல் அமைந்திருக்கும் அஸ்டர் ் செறப்பு இணை நிறுவனர் சிகே மருத்து வ மனையில் செயல்படத் துவங்கியுள்ளது. நோய்த் தொற்று என்ற வேலூரில் உள்ள கிறித்தவ டு ை ம ய ா ன மருத்துவ கல்லூரி -க்குப்

உடல்சார் அமைத்துருவாக்கப்பட்டிருக் தலை காயங்களால் தலைவருமான டாக்டர். மையமாகும்.

> உடலியல் அல் லது என்று ம் புனர்வாழ்வு வழங்கப்பெறும் உடல்சார் மருத்துவம் மற்றும் புனர்வாழ்வு நிலையம், நோய், கோளாறு அல்லது காயத்தின் காரணமாக இழக்க நேரிட்ட உடல் செயல்பாடுகள் மற்றும் இயக்கங்கள் மீண்டும் பெறுவதற்கு மக்களுக்கு உதவக்கூட ஒரு மருத்துவ சிறப்பு மையமாகும். உடல்சார் மருத்துவம் மற்றும்

நோயாளிகள், பக்கவாதத்தால் நீண்ட காலமாக படுக்கையில் இருக்கும் நோயாளிகள் மற்றும் நீடித்த முதுகு மற்றும் கழுத்துவலி மற்றும் தீக்காயங்களால் பா திக்கப்பட்ட வர்கள் மற்றும் ஊனமுற்றவர்களுக்கு சிகிச்சையளிப்பதற்கு மிகவும் பயனுள்ளதாக இருக்கும் என்று அஸ்டர் உடல்சார் மருத்து வம் மற்றும் பனர்வாம்வ மைய

நிலையத்தின் தலைமை

குழந்தைகளில் நோய் அறிகுறி மற்றும் மரபியல் சார்ந்த இயலாமைகள் மனஇறுக்கம் சிறி தளவிற்கு கோளாறுகளுக்கு முன்கூட்டி சிகிச்சையளிக்கப்படுமானால் போன்ற பல்வேறு காண்பதற்கு பி எம் ஆர் சிகிச்சை உதவும் என்றும் அவர் மேலும் கூறினார்.

இந்தியாவில் உள்ள நெதர்லாந்து தூதரகத்திற்காக ஒலா எஸ்1 ப்ரே-வை கஸ்டமைஸ் செய்யும் ஒலா எலக்ட்ரிக்

2021: முன்னணி மின்சார இரு சக்கர ஓலா எஸ்1 ப்ரோ ஸ்கூட்டர்கள் சந்தைகளில் அறிமுகப்படுத்த வாகன உற்பத்தியாளர் புது தில்லியில் உள்ள அறி வி ப் பை நெதர்லாந்தின் அதிகாரப்பூர்வ லோகோவையும் மிகப்பெரிய, மிகவும் கொண்டிருக்கும். இந்த ஓலா ஸ்கூட்டருக்கு 'டச்சு ஆரஞ்சே' பசுமையான 2 ட பிள்யூ ே பக் ட ரி யி ல் ஸ்கூட்டர்கள் இந்தியாவில் செயல் படுத்தப் பட்ட தயாரிக்கப்படுகின்றன. இது மேம்பட்ட உற்பத்தி மற்றும் ஒலாவின் உலகளாவிய தொழில் துறை 4.0 உற்பத்தி மையமாக இருக்கும், செயல்முறைகள், ஓலாவின் மேலும் இந்த ஸ்கூட்டர்களை வழக்கமான உற்பத்திக்கு இடையூறுகள் இல்லாமல் சில இங்கிலாந்து, ஆஸ்திரேலியா, _தனிப்பயன் பெயிண்ட் எதிர்பார்க்கிறேன்" என்றார்.

நவம்பர் நாட்களுக்குள் ஸ்கூட்டர்களை நியூசிலாந்து, தென்கிழக்கு பூச்சுகளை வழங்குவதை இந்தியாவின் கஸ்டமைஸ் செய்ய உதவியது. ஆசியா மற்றும் பிற சர்வதேச நாங்கள் பார்க்கிறோம், நெதர்லாந்து தூதரகத்துக்கும், மும் பை மற்றும் துணைத் தூதரகங்களுக்கும் டெலிவரி செய்யப்படும். அதோடு, வரும் வாரங்களில் வாடிக்கையாளர் டெலிவரியை ஓலா தொடங்கும் என்று எஸ் 1 ஸ்கூட்டர்களின் சிறந்த செயல்திறன் மற்றும் சிறந்த இந்தியா முழுவதும் சோதனை (அருமையான கருத்துக்களைப் பெற்று வருகிறது. உலகின் மேம்பட்ட மற்றும் ____ பெயரிட்டுள்ளது தொழிற்சாலையான ஓலா அடுத்த ஆண்டு ஐரோப்பா,

ஓலா நோக்கமாக உள்ளது. ஓலாவின் நிறுவனர் மற்றும் தலைமை நிர்வாக அதிகாரி பவிஷ் அகர்வால் பேசுகையில், நெதர்லாந் தின் தூ தரகத் திற்காக இந்த தனிப்பயன் ஸ்கூட்டர்களை வடிவமைப்பதில் நாங்கள் மகிழ்ச்சியடை கிறோம், மேலும் அவர்கள் எங்கள் மிஷன் எலக்ட்ரிக் று வனத் தில் இணைந்திருப்பதில் பெருமிதம் கொள்கிறோம். 2025க்கப் பிறகு இந்தியாவில் சக்கர கனங்கள் இந்த விற்கப்படுகின்றன. தனிப்பயன் ஸ்கூட்டர்கள் மேம்பட்ட வடிவமைப்பு மற்றும் உற்பத்தி செயல் முறைக்கு ஒரு சான்றாகும், இது நாட் களுக்குள் தனிப்பயனாக்கப்பட்ட ஸ்கூட்டரை தடையின்றி உருவாக்கவும், மற்றும் உருவாக்கவும் உதவியது. எதிர்காலத்தில், எ ங் க வா கை க் கு

அதனால் அவர்கள் தங்கள் ஓலா எஸ்1 -ஐ தனித்துவமாக உருவாக்க முடியும்" என்றார். நெதர்லாந்து தூதரகத்தின் தூதர் மார்டன் வான் டென் பெர்க் கூறுகையில், தனிப்பயனாக்கப்பட்ட ஓலா எஸ்1 ப்ரோ ஸ்கூட்டர்களை வாங்கு வதில் நாங்கள் மகிழ்ச்சியடை கிறோம். நெதர்லாந்து லோகோவுடன் டச்சு ஆரஞ்ச் நிறத்தில் அழகாக வடிவமைக்கப்பட் 🖪 தனிப்பயனாக்கப்பட்டுள்ளன. சுற்றுச்சூழலுக்கு மட்டுமின்றி, எஸ் டி ஜி களை அடைவதற்கும் அவசியமான உமிழ்வைக் குறைப்பதற்கான எங்கள் உறுதிப்பாட்டின் . முக்கிய பகுதியாக ஓலா எஸ்**1-**ஐத் தேர்ந்தெடுத்தோம். நகர்ப்புற சூழலில் காலநிலை மாற்றத்தை எதிர்கொள்ள மின்சாரம் செல்வது மிகவும் அலுவலகத்தில் இருக்கும் ஓலா எஸ்1 ப்ரோ எலக்ட்ரிக் ஸ்கூட்டர்களை வழங்குவதற்கு, செய்யப்படுவசை

அறிமுகப்படுத்தும் ஆக்சிஸ் மல்டிகேப் ஃபண்ட்

வேகமாக வளர்ந்து வரும் நன்மைகளை வழங்குகின்றன. மையமாகக் கொண்டு, அணுகுமுறையின் மூலம், மஹிந்திரா ஃபைனான்சியல் மற்றும் பட்டியலிடப்படாத குத்தகை என்பது பயணத்தின் தனித்துவமான பேக்கேஜ்களை ஃபண்ட் ஹவுஸ்களில் ஒன்று ஆக்ஸிஸ் மியூச்சுவல் ஃபண்ட் நிறுவனமாகும் . இது புதிய ஃபண்ட் ஆஃபர் - 'ஆக்ஸிஸ் மல்டிகேப் ஃபண்ட் அறிமுகப்படுத்துவதாக இன்று அறிவித்துள்ளது. பவர் பேக்டு ஃபண்ட்* ஆன இது நவம்பர் 26, 2021 அன்று திறக்கப்பட்டு டிசம்பர் 10, 2021 அன்று மூடப்படும். ஒவ்வொரு வகையிலும் குறைந்தபட்சம் சமமான வெளிப்பாட்டுடன் #பெரிய, நடுத்தர மற்றும் சிறிய வழங்குகின்றன. கடந்த 5 கேப் பங்குகளில் முதலீடு செய்வதற்கான வாய்ப்பை முதலீட்டாளர்களுக்கு என் எஃப் ஓ வழங்குகிறது. இந்த திட்டத்தை திரு. அனுபம் திவாரி & திரு. சச்சின் ஜெயின், நிதி மேலாளர், ஆக்சிஸ் அசெட் மேனேற்மென்ட் கம்பெனி லிமிடெட் ('ஆக்ஸிஸ் ஏஎம்சி') நிர்வகிக்கும் என்பது குறிப்பிடத்தக்கது.

ஒழுங்குமுறையின்படி, மல்டி-கேப் ஃபண்டுகள் ஒவ்வொரு மார்கெட் கேப் கீழும் குறைந்தபட்சம் 25% வெளிப்பாட்டைக் கொண்டிருக்க வேண்டும், . _ போர்ட்ஃபோலியோ ஒரு குறிப்பிட்ட மார்க்கெட் கேப்பை நோக்கி வெளிப்படையாகக் குவிக்கப்படாமல் இருப்பதை உறு தி செய் திருப்பது ஹைலைட். அதன் பெரிய மற்றும் மாறுபட்ட முதலீட்டு பிரபஞ்சத்தின் காரணமாக, மல்ட-கேப் ஃபண்டுகள்

உருவாக்குவதற்கான சிறந்த தீர்வுகளில் ஒன்றாக அவற்றை உருவாக்குகிறது.

ஆக்ஸிஸ் எ எம் சி-இன் மல்டி-கேப் அணுகுமுறை:

இந்திய கேப்பிடல்

மார்க்கெட் ஆனது மார்க்கெட் கேப் ஸ்பெக்ட்ரம் முழுவதும் ஆண்டுகளில் லார்ஜ் & மிட் கேப் ஆகியவற்றின் கட்-ஆஃப் கிட்டத்தட்ட இரு மடங்காக அதிகரித்துள்ளது. அதோடு, கடுமையான சந்தை நிலைமைகளின் போது பிக் கேப் வழங்கும் அதே வேளையில், நடுத்தர மற்றும் சிறிய கேப் ஆனது ஆல்பாவை இயக்க உதவுகின்றன. ஆக்ஸிஸ் மல்டிகேப் ஃபண்ட் ஆனது பெயரைப் போலவே, அனைத்துப் பிரிவுகளிலும் ஒரு சீரான கலவையைத் தொகுக்கிறது மற்றும் சந்தை மூலதனம் முழுவதும் நிலையான, நனவான ஒதுக்கீட்டைத் தேடும் முதலீட்டாளர்களுக்கு ஏற்றது. குறைந்தபட்ச ஏற்ற இறக்கத்துடன் நீண்ட கால நிதி இலக்குகளை அடைவதை நோக்கமாகக் கொண்ட முதலீட்டாளர்கள் மற்றும் மிதமான ரிஸ்க் எடுப்பவர்கள் மல்டி கேப் ஃபண்டில் முயற்சித்தல்

மு தலீ டு

துணிவுடன்

செய்யலாம்.

இந்தியாவில் வருமானத்தின் இரட்டை பாராட்டுத் திறனை விரும்புகிறது. நீண்ட கால கீழ்நிலை பங்குத் தேர்வு ெசல் வ த் ைத மேம்படுத்தும். அதோடு, மையப்படுத்திய நீண்ட கால கொண்ட மஹிந்திரா கவனித்து கொள்ளும். ஒவ்வொரு மார்க்கெட் கேப் போர்ட்ஃபோலியோவை குழுமத்தின் ஒரு பகுதியாகும். பக்கெட்டுக்குள்ளும் சிறந்த அடைவதை இந்த நிறி அந்த நிறுவனம் குத்தகை பெங்களூரு, சென்னை, திறனின் முக்கியத்துவத்தை அனைத்து தரப்பினரும் ஒரே காணும் முக்கியத்துவத்துடன் ஒதுக்கீடு தீவிரமாக நிர்வதிக்கப்படும். வெவ்வோட சந்தை கேப்கள் வெவ்வேறு கட்டங்களில் செயல்படுவதால், மல்டி-கேப் பல முதலீட்டு வாய்ப்புகளை வகையின் நோக்கமென்பது ா று வகைப்படுத்தப்படுகிறது.

> அனைத்து மார்க்கெட் கேப் பக்கெட்டின் டார்கெட் லீடேர் : பெரிய ஒ ழு ங்கமைக்கப்பட்ட சந்தைகள் மற்றும் தலைவர்களாகும் திறன் கொண்ட நிறுவனங்களைப் பிடித்தல்

> அபாயத்தை நிர்வகித்தல் மற்றும் நிலையான வருமானத்தை நோக்கமாகக்

சாத் தியமான நிறு வனங்களைக் கைப்பற்றவும், 3 மார்கெட் கேப்பிலும் சமநிலையான ஒதுக்கீட்டை வழங்குதல்

நிறுவனத்தின் அளவு மற்றும் வாழ்க்கைச் சு ழ ற் சி ் ைய ப் பொருட்படுத்தாமல் சிறந்த யோசனைகளைப் பிடிக்க

ஸ்மால் கேப் முதல் லார்ஜ் கேப் வரையிலான ஆக்ஸிஸ் மல்டிகேப் நிறுவனத்தின் முன்னேற்றத்தின் முதலீட்டாளர்களுக்கு வளர்ச்சி ஃபண்ட் ஆனது அடிப்படைக் வாழ்நாள் முழுவதும் மற்று ம் இடர் - கண்ணோட்டத் தெல் சாத்தியமான வாய்ப்புகளைப்

சென்னை, 19, நவம்பர் சரி செய்யப் பட்ட தனிப்பட்ட பங்குகளின் பிடிக்க இந்த ஃபண்ட் இலக்காகக் கொண்டுள்ளது.

> குறித்து, ஆக்ஸிஸ் எ எம் சி- தொடங்கு வதற்கான யின் எம்டி & சிஇஓ சந்திரேஷ் அதிகாரப்பூர்வ அறிவிப்பை நிகம் பேசும்போது, " ஆக்ஸிஸ் எ எம் சி இல், எங்கள் முதலீட்டாளர்கள் மற்றும் தேத்தகை மற்றும் மாறிவரும் சந்தை சந்தாதாரர்களுக்கான நவீன நிலை மைகளுக்குப் காலத்துக்கு ஏற்ற டிஜிட்டல் பொருத்தமானவராகவும் தளத்துக்கான ஒரு புதிய பொறுப்பாகவும் இருக்க முயற்சியாகும். நகரங்களில் வேண்டும் என்று நாங்கள் உள்ள வாடிக்கையாளர்களுக்கு செய்யப்படும். மேலும் மாதிரியாக தடங்கலற்ற எளிதான முறையை நம்புகிறோம். மூலதனத்தைப் திறப்பான வசதி, எளிய மற்றும் பாதுகாப்பது மட்டுமல்லாமல், விருப்பத்தேர்வு ஆகியவற்றை வ ரு மானத்தையும் வழங்குவதை நோக்கமாகக் யாதுகாப்பதில் எங்களது நீண்ட கொண்டுள்ளது. மஹிந்திரா கால கவனம் இருந்து வருகிறது. கொண்டுள்ளது. மஹிந்திரா இதை மனதில் கொண்டே ஃபைனான்ஸ் அதன் தொடங்கினோம். இந்த நிதி லாபகரமான ஒரு வணிக எங்கள் முதலீட்டாளர்களுக்கு மாதிரியுடன் கூடிய மதிப்பை பெரிய, நடுத்தர மற்றும் சிறிய உயர்த்துவதற்கு ஒரு சிறந்த அளவிலான பங்குகளை ஒரே வாய்ப்பாகவும், வேகமாக ஒரு போர்ட்ஃபோலியோவில் வளர்ந்து வரக்கூடிய அருகில் தொகுக்கவும் மற்றும் உள்ள இந்த வணிகத்தின் நிலையற்ற சந்தை சுழற்சிகளை வழிநடத்தவும் கைகொடுக்கும். தரத்தினை மட்டுமே மனதில் கொண்டுள்ளோம். அதோடு, க டின மான சந்தை மஹிந்திரா ஃபைனான்ஸ் நிலை மைகளின் எளிதில் நிறுவனம் இதை பார்க்கிறது. பயணிக்கவும் வழிவகை செய்துவருகிறோம். எங்களின் சந்தை அளவிலான ஒதுக்கீடு உத்தியும், எங்களின் தத்துவமும் நீண்ட காலத்திற்கு நிலையான பயணமாகும். இதன் மூலம் வளர்ச்சியை வழங்க உதவும் வாடிக்கையாளர்கள் கார் என்றார்.

மற்றும் சந்தா வணிகத்துக்கான டெல் லி , குரு கிராம் , காண்பதிலும், எங்கள் வர்த்தக போல ஊக்குவிப்படுவார்கள் என் எஃப் ஓ அறிமுகம் கு ய் க் லீ ஸ் தள ம் வெளியிட்டுள்ளது. வாகன வலுவான இருப்பு நிலை அறிக்கையை உருவாக்குவதற்கு பெருகி வரும் வாய்ப்பாகவும்

> து ம் க் லீ ஸ் பயன்பாட்டாளர்களுக்கு ஒரு புது வகையான டிஜிட்டல் தடங்கல்களும் இல்லாமல் ஒரு வேண்டும் என்ற இலக்கை புதிய ரக காரை பயன்படுத்த

கார்

சென்னை, நவம்பர் 19 இயலும். வாகன பதிவு, எட்டுவதை நாங்கள் வருகிறது. சிறப்பாக மேம்படுத்தப்பட்ட ரிஸ்க் சர்வீசஸ் லிட் நிறுவனம், பராமரிப்பு, சாலைகளில் உதவி கடை சி கட்டத் தில் வழங்குவதன் மூலம் எங்களது

மஹிந்திரா ஃபைனான்ஸ் நிறுவனம் புதியதாக வாகன

ஹை தராபாத், மும்பை, மாடல் கவனம் செலுத்துகிறது. ் மெட்ரோ நகரங்களில் வாடிக்கையாளர்களை குய்க்லீஸ் உள்ளது. அதன் பின்னர், புதுமையான ஒன்றாக எஸ்விபி மற்றும் வர்த்தக அடுத்த ஓராண்டில் 30 இரு ககும். புதிய தலைவர் துர்ரா முகமது இடங்களில், இந்தியா நூற்றாண்டுக்கான தொழில் கூறுகையில், "எங்கள் முழுவதும் உள்ள நகரங்களுக்கு முனைவோர்களுக்கும் நவீன மேலும் விரிவாக்கம் கார்ப்பரேட்டுகளுக்கும் _{ஒரே} பயன்பாட்டு உரிமையை பல்வேறு அசல் உபகரண இலவச வாகன பயன்பாட்டு வாகன உற்பத்தியாளர்களுடன் உரிமைக்கான வசதிகளை குய்க்லீஸ் மூலமாக வாகன நடத்தி வருகிறது. குத்தகை நிறுவனமாக மஹிந்திரா வசதியான ஒரு வழியை மற்றும் சந்தாவுக்கான ஃபைனான்ஸ் திகழ வேண்டும் நாங்கள் வழங்குவோம். வணிகத்தில் அவற்றுடனான என நாங்கள் விரும்புகிறோம்" கார்ப்பரேட் நிறுவனங்கள் கூட்டு செயல்பாடுகளை என்றார். விரைவில் அறிவிக்க உள்ளது.

மஹிந்திரா ஃபைனான்ஸ் கூறுகையில், "குத்தகை மற்றும் தலைவர், ரமேஷ் ஐயர் கூறுகையில், "கார் குத்தகை இந்தியாவில் லாபகரமான மற்றும் மிகவும் வேகமாக வளர்ந்து வரும் ஒரு வர்த்தகமாகும். 3 முதல் 5 ஆண்டுகளில் பரவலாக ரூ.10 ஆயிரம் கோடி வரை என்று நான் நம்புகிறேன்" உரிமைக்கான எந்தவித பரிவர்த்தனை செய்ய

குறிப்பாக எலெக்ட்ரிக் தனிநபர்கள் மற்றும் முதல் கட்டமாக வாகனங்களின் இழுவை கார்ப்பரேட்டுகள் ஆகிய நொய்டா, புனே போன்ற இந்திய சில்லரை தொடங்கப்பட பொறுத்த அளவில் இது ஒரு குய்க்லீஸ் பேச்சு வார்த்தையும் ஏற்படுத்தி தரும் முன்னணி பயன்பாட்டு உரிமையை பெற

மஹிந்திரா ஃபைனான்ஸ் புதிய வணிகத்துக்கான நிறுவனத்தின் தலைமை செயல் தொடக்க நிகழ்ச்சியில், அதிகாரி ரவுல் ரெப்பெல்லோ இருக்க வேண்டும் என நாங்கள் காரணியாக விளங்கும். சாதகமான சூழல் நிலவி உள்ளோம்" என்றார்.

மற்றும் சந்தா வணிகத்தில் தடம் பகிக்கிறகा!! என நாங்கள் நம்புகிறோம்"

குய்க்லீஸ் நிறுவனத்தின்

வாடிக்கையாளர்கள் வாகன எதிர்பார்க்கின்றனர். மேலும் பதிவு செய்த வாகனங்களில் தற்போது 10 சதவீதம் குத்தகைக்கு விடப்படுகிறது. அடுத்த 5 ஆண்டுகளில் இது 20 முதல் 20 சதவீதமாக வளர்ச்சியடையும் என நாங்கள் நிறுவனத்தின் நிர்வாக சந்தா வணிக மாடல் எதிர்பார்க்கிறோம். சில்லரை . இயக்குநர் மற்றும் துணைத் இந்தியாவில் தொடக்க வாடிக்கையாளர்கள் பிரிவில், நிலையில் உள்ளது மேலும் அடுத்த 3 முதல் 5 ஆண்டுகளில் இந்த வர்த்தகத்தில் மஹிந்திரா கார் விற்பனையில் 3 முதல் 5 மற்றும் சந்தா என்பது ஃபைனான்ஸ் முன்னிலையில் சதவீதம் உயர்வதற்கு சந்தா ஒரு விரும்புகிறோம். மஹிந்திரா விரிவான மஹிந்திரா குழும நிறுவனங்களிடமிருந்து குழுமத்தின் விரிவான பல்வகையான வசதிகளை வலைப்பின்னலை திரட்டி, இந்தியா முழுவதும் அடிப்படையாக கொண்டு இதை கொண்டு சேர்க்கவும் ஒராண்டுக்குள் 30 நகரங்களில் வி ரி வு படுத்தவும் ஒரு குய்க்லீஸ்-ஐ விரிவுபடுத்த